

## 金融贷款的客户来源渠道有哪些？

产品名称	金融贷款的客户来源渠道有哪些？
公司名称	湖南聚米通讯科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区湘府中路18号德思勤城市广场B3至B6栋2127房
联系电话	18674801070 18674801070

## 产品详情

金融行业市场需求量大，竞争也很激烈，如果没有好的获客方法，在行业中生存异常艰难

金融贷款获客异常艰难，主要体现有以下几点：

1：获客成本高：常用的电话单子以前比较容易获取，几块钱一条，现在成本大大增加十几到几十不等，

而且供给量严重不足，数据倒卖严重，大搜投放和信息流曝光单条数据几十到几百不等。

2:获客渠道弊病严重：广告成本逐年递增，转化率却不增反降，信息化时代下，高昂获客成本拿到的却

是各种恶意留言，无效空号.....

3:新业务难以成长：老的业务员靠着之前好时期的大量客户积累，只靠维护老客户转推就能满足温饱，而新业务人员却完全无从下手，成长缓慢。

聚客宝是我公司自主研发的一款智能获客软件，能够帮助各中小微企业或商户做好精准获客

聚客宝获客系统获客原理和流程如下：

采集老板所需客户的【区域/行业/关键词】大量手机号码(初步筛选)，

给这些用户留下不响铃的未接来电(每天产生1万个)，

用户回拨,看到视频广告(20%回拨率)，

看到获客视频感兴趣用户主动添加(每天大概10-20个)，

完成精确获客！

越是没有什么顾客就越应该让店面充满人气，要正常请人，不要因为生意不好就刻意裁员，让店内的人气带动店外的人气。如果没有生意就可以训练店员，造就一支可靠的团队。

不管有没有生意，老板都应该保持这积极乐观的心态，因为只有这样才会让店铺充满正能量，从而带动员工们，给员工带来信心和动力。

与传统模式相比，贷款大数据主要依靠强大的数据库资源，以客户为中心，分析和整合数据之后，精准的抓取用户群，再通过合适的营销渠道，满足用户的需求的同时也提高了客户的成交量。