

# 分享购模式如何赋能企业。实现私域数智化，分享购亮点是什么？：

产品名称	分享购模式如何赋能企业。实现私域数智化，分享购亮点是什么？：
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

我们知道，现在做一个新项目新平台，难做的一个点是什么？是不是怎么打开流量入口，把客户搞过来，没有客户就相当于这个项目就活不下去了。

那么分享购这个商业模式爆火的原因是什么？其究竟解决了什么问题？又是如何构建商业模式的？接下来，

举例：

你下面层五个人的笔消费所获得的的软件模式策划，佣金的百分之八十奖励给你

第二层二十五人的第二笔消费佣金会奖励给你

第三层一百二十五人的第三笔消费佣金会奖励给你

第四层六百二十五人的第四笔消费佣金会奖励给你

第五层三千一百二十五人的第五笔消费佣金会奖励给你

第六层一万五千六百二十五人的第六笔消费佣金会奖励给你

第七层七万八前一百二十五人的第七笔消费佣金会奖励给你

第八层三十九万零六百二十五人的第八笔消费佣金会奖励给你

以此类推

直到第九层一百九十五万三千一百二十五人软件模式策划，的第九笔消费佣金会奖励给你

只要每个人每个月消费九笔，那么你就能获得每个用户的一笔消费中心奖励

假设每笔佣金百分之八十算一块钱，软件模式策划，  
那么你每个月的收入就是两百四十四万一千四百零五元

成为会员条件是什么？：

一。推广5个用户

二、每个月消费九笔

分享购亮点是什么？：

裂变制度，加上这么大的利益诱惑，绝大多数软件模式策划，用户都能轻松成为会员

除了会员，这个模式还设计了一个区域代理角色，系统会根据用户注册地址归属给相应的区域代理