

谈一谈我做抖竹软件销售的服务心得感恩客户

| | |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 谈一谈我做抖竹软件销售的服务心得感恩客户 |
| 公司名称 | 襄阳企飞科技有限公司 |
| 价格 | 1280.00/个 |
| 规格参数 | 抖竹:156 |
| 公司地址 | 襄阳市谷城县北辰大道锦绣国际中国有机谷互联网产业园 |
| 联系电话 | 15587795719 15587795719 |

产品详情

谈一谈我做抖竹软件销售的服务心得，感恩客户，我应该是老一批或者说销售抖竹软件时间长的一位销售人员了，也是见证这个产品项目从开发萌芽到现在做市场成熟运作，全国抖竹招代理商都有参与。一路走过来，不管是销售前，还是销售后，努力做好每一个细节服务好客户，做的事情一定是给客户解决问题的，带来价值的，我相信，天道酬勤。

客户找我们购买软件，是为了更快捷更省心更方便，使劲儿做好服务，不让客户因为有小疑问不会用什么的，让软件使用过程搞得客户闹心增添烦恼什么的，杜绝。

争取服务的每一个客户换来的都是百分百的信任满意反馈！

中午有位客户，刚开始咨询的时候还比较犹豫，但从后来的沟通中呢，能感受到我们的软件品质与产品的价值，用客户的话说这个市场的软件多的是，但都是去吹嘘功能而说不清楚如何实现，只有把软件运行逻辑讲清楚了，功能是否能达到预期，也就自己能判断了，后呢，还是坚定的选择了我们！

在我这里购买抖竹软件的客户，使用软件的前三天我基本都会每天“骚扰问候”，说好听点是监督使用，按照客户当初购买软件的需求去匹配适应的功能场景，合理的参数设置，运行人群环境选择等等，既然花钱买了软件，就一定要好好用，用出效果，用出价值来！

有时候，可能一个零售的价格，有些客户不会太去在意，对软件使用也不上心，但我想说的是对于每一个零售客户，我们的售后有时候会比客户更上心

也有一些客户选择我，并不是因为我有多，而是他们觉得，我这个人还不错，很细心，并且和我聊得来，感恩信任，定不负所望！

做人，宁静致远；做事，天道酬勤！