

拼团模式的优势

产品名称	拼团模式的优势
公司名称	东莞市松山湖才高八斗技术经营部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋205室
联系电话	13751255465 13751255465

产品详情

拼团模式是一种很常见的引流营销工具，这种营销工具到底有没有用呢？

拼夕夕这个超级电商平台大家都知道，为何它能在短短数年突然崛起，只用1年时间就做到了蘑菇J和W品会5年的体量，3年时间超越京D，5年超越了电商一哥淘B。（文章编辑：Jiam-伍-久）

要知道在此之前，这几个平台都是同领域大佬级别的领军人，但就是这么一个产品低廉，价格低廉的拼夕夕，却做到了任何人都想象不到的结果，原因就在于一个“拼”字。

拼夕夕起初是邀请好友一起拼商品，可以享受特价，比个人单买更加划算，因此吸引了一大批用户的不断涌入平台。（文章编辑：Jiam-久）

拼团模式与拼多多不同，那么拼团相比起来有什么优势呢？

举例：

一套护肤品原价299元 成本20元/套

设10人成团3人中

团购价280元

3人拼中拿产品，赠送购物券（商城消费可抵扣）

7人拼不中退款，每人奖励30元红包

我们来看看三方分别获得什么好处

拼不中获得30元的佣金奖励

拼中拿到产品，优惠了19元，获得购物券

平台收入：

$10 \times 280 = 2800$ 元（总）

$7 \times 280 = 1960$ 元（不中）

$3 \times 280 = 840$ 元（中）

平台利润为840元，减去成本 $3 \times 20 = 60$ 元 7人佣金为 $7 \times 30 = 210$ 元

假设运费为9元， $3 \times 9 = 27$ 元

$2800 - 1960 - 60 - 210 - 27 = 543$ 元（纯利润）

除此以外，平台会给所有参与拼团的用户分销的资格，推荐新用户
在商城下单购买或参与拼团，可以将平台利润波比一部分给推荐者。

拼团的中奖人数不限，运营者可根据实际去计算波比，保证平台不亏

钱。拼团模式的裂变引流效果非常好，用户不仅在消费时享受优惠，而且还能赚到钱。

比较之下，拼夕夕更多是为了购买产品，能享受到优惠，购物省钱，而拼团则是省钱更能赚钱，这就是“利他”的商业模式。

每天分享商业小知识，编辑不易，觉得小编讲的商业模式对大家有帮助的话记得评论转发，如需完整方案可以评论留言或私信。（Jiam-五玖）