

链动2+1是否合法？其核心逻辑是什么？

产品名称	链动2+1是否合法？其核心逻辑是什么？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

相信从前几年开始，不少人都听过链动2+1模式，而至今这个模式仍然在社交电商中生存着，存在即是道理，为什么这个模式还能在这个行业生存呢？

一、链动2+1是否合法？

这是重要的一个点，一个模式想生存它必须的合法合规，这才能让它生存到后。很多初刚开始了解这个模式时，可能会认为这个是“传销”。

而“链动”这个模式他的商业模式本质是无罪的，因为他只涉及1级，合伙人级别是以个体工商户的形式，去运作整套商业逻辑，这就变成了a企业与b企业之间的交易了。

二、核心商业逻辑是什么？

模式机制会有两个身份角色，一个是代理，一个是老板。用户任意消费499，即可成为代理(产品自选，不指定)。

1、奖励机制（奖励多少可以自定义，以下以499大礼包为设定）：

- （1）直推奖励，每单100元，完成直推2单后升级为老板身份。
- （2）见点奖励：每单200元。
- （3）老板身份享有平级收益10%，由平台额外奖励。
- （4）帮扶机制：未达到指定条件将冻结老板总收益的20%，为保障团队能持续裂变下去。

2、模式解析：

推荐人推荐A购买成为代理，推荐人可获得直推奖励100元收益。

A推荐B1和B2成为代理，A获得 2×100 元的收益，同时升级成为老板身份。

老板A身份直推B3代理可获得直推奖励100元见点奖励200元，共300元收益。

当B3也想成为老板时，则B3要直推c1和c2购买成为代理，B3获得直推奖励 2×100 元，而上级老板A享有团队见点奖励 2×200 元。

此时B3就成为老板晋级独立带自己的团队，而C1和C2需要留给上级A这条线做业绩。

即A老板可以一直获得团队收益，也就是说会一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做的市场。

这时A和B3都是老板成同级身份，因B3是上级A扶持出来的，所以平台会额外拿出下级B3总收益的10%奖励给A。

例：当B3成为老板后在直推一单代理奖励收益300元，那么A这时候就可以获得由平台奖励10%的收益，即30元

3、模式特色：

3.1、二级分销：不存在多层次，合理合规分佣收益。

3.2、走人机制：推荐两人成为代理即升级老板，关系脱离，走人自己带新团队。

3.3、留人机制：自身成为老板后，为上级留下开始推荐的两人。

3.4、上帮下扶：下级成为老板为上级留下两人，下级未成为老板上级帮扶可获得帮扶基金

奖金随时提现，公平公正公开，人人平等，团队以2的倍速裂变倍增，轻松升级，直推2单晋升为平台老板身份，享受利润大化。