

拼多多无货源开店软件代理,如何加盟拼多多无货源店群,0元开店步骤分享

产品名称	拼多多无货源开店软件代理,如何加盟拼多多无货源店群,0元开店步骤分享
公司名称	山西思远科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	太原市小店区平阳南路首开国风琅樾15幢2单元503室
联系电话	19935577294 19935577294

产品详情

相信很多人都听说过无货源模式，但是大部分还都是一知半解，拼多多无货源模式做起来真心不难，难的是你起步，说一半做一半。执行度不够，因为传统行业没有庞大的资金，优质的资源渠道基本很难做起来，但是拼多多不需要你去承担这些，接下来带你了解拼多多无货源店群模式的具体情况！

其实做无货源是非常简单的事情，而且还不需要自己去囤货，只要有电脑，会网购就可以做。自己只需要在其他平台上采集要卖的商品，然后再放到自己的拼多多店铺，等到买家在自己店铺下单后，自己这边再直接从上家拍下就可以了，之后就只需要等买家确认收货之后就可以获得利润差价了。

拼多多无货源运营知识与技巧：

- 1.产品要选好，类目要选对 首先要明白什么产品是当下消费需要的，需求决定市场，消费需要的产品才是热销、才是爆款，其次要多找一些同款商品，对比一下成本和质量，后再来操作你的店铺，上架商品。
- 2.不要打价格战，合理定价 市场遵循的规则是优胜劣汰，咱们上传过来价格不能随便加，商品类型不一样，加价比例肯定也不一样，因为拼多多并不是低价才能带动销量，而是更多细节做好才能打造成爆款。
- 3.熟悉平台规则，客服和物流很重要 仔细阅读平台的各项规则，了解什么是虚假发货，延迟发货，违规引流等等，切勿踩雷区;客服的售前售后服务关系到这笔订单能不能成功交易，并且做好客服有助于新客转化，老客回流，每日5分钟的客服回复率一定要达标，这会影响到日常销量和报活动;其次是物流，发货后一定要及时关注24小时内有没有揽件信息。

下面我给大家说一下拼多多无货源电商的具体应该怎么做。

1.选品：选品是店铺的核心，千万不要认为一线卖得好的商品就是爆款，我去卖肯定也能卖得很好。

2

采集货源：不要依赖软件采集，需要通过手动采集全网优质货源进行适当加价后上架到我们店铺里。

3.上货：利用上货软件，批量上架到我们店铺里（软件建议根据自己的需求，选择功能性比较齐全，操作稳定）建议上货量，一个店铺上货量保持在300左右，青鱼店群软件助你玩转拼多多无货源店群。

4 客服：不管是售前还是售后，回复超时3分钟就会受到处罚，直接影响店铺订单量，慎重！应对措施一个是电脑、手机同时登陆客服软件，不要屏蔽消息提醒功能。第二个是充分利用机器人回复、网页快捷回复。

5 售后问题：无货源模式的售后问题，直接将客户的问题反应给货源上家就行，做好中间的沟通。

青鱼群K功能：爆款采集+智能选品+同行整店采集+同行分析+转链上货一体+转链裂变上货+商品分类+裂变标题工具+同行商品分析+搜索词分析+微店商品管理+卡价位采集+突破加价30%

青鱼智能选品：支持拼多多爆款采集、支持拼多多同行店铺采集、支持拼多多同行店铺数据分析、支持拼多多数据转链上货、支持拼多多商品分类。

拼多多爆款数据采集：通过关键词可以设置价格，销量区间采集拼多多拼团爆款数据。

拼多多同行店铺采集：通过拼多多商品查询卖此类产品所以同行店铺，根据同行店铺商品数量和销量分析是否为做无货源店群的同行店铺。

拼多多同行店铺数据分析：通过店铺分析店铺内有销量的所有产品同行店铺卖的好的产品。

拼多多数据转链上货：拼多多链接导入软件，只需挂一个微店，即可实现自动将拼多多链接格式转微店格式上到拼多多店铺，支持减价做截流，支持突破加价做高利润。

支持拼多多商品分类：可将拼多多链接分析类目自动分类，适合专营店，做专营类目。

力辛网络--我们不是单纯卖店群运营服务的企业，我们是一种互联网分享的方式来帮助学员店铺能长期收益，后期的分析指导。我们每日都在为学员一对一语音远程，分享店群的分析见解，我们是真真切切的希望能够更好的做好无货源店群。