



就是以下两条：

- 1、实体店数量不少于20家
- 2、年审计报告不低于2000万

绝大多数商家都很难达到这两点要求。不满足这两点要求的话，连通过客服途径得到邀约的机会都没有。

当然了，你哪怕是满足了这两条严苛的条件，通过客服途径，也很难入驻成功，因为大药房的审核标准特别严，没有人打配合的话，很难入驻成功。

真正具有小二关系的服务商，可以做到自荐服务商做不到的很多事情，比如：

- 1、只需要简单的基础资料，不用任何用来说服小二的资料
- 2、不用考虑品牌影响力因素
- 3、不在自荐系统里提交资料，小二直接后台操作
- 4、可操作需要邀约的类目
- 5、可操作部分暂停招商的类目

自荐服务商无论说的再好听，一旦说需要远程提交、做运营方案、提供参展照片、提供荣誉照片等等，那就坐实了走自荐提交的本质。

走小二渠道提交入驻申请，没有太多花里胡哨的，干净资料可以坐等下店。

入驻天猫需要的资料，与你选择的入驻方式有关。

如果你选择的是通过小二直接操作入驻的服务商，那么，你只需要有以下这些基础资料即可：

- 1、入驻公司营业执照
- 2、法人身份证
- 3、一般纳税人证明
- 4、商标注册证
- 5、授权

如果你选择的是通过自荐的方式提交入驻申请，那么，你除了上面的基础资料之外，还需要各种实力证明的材料、公司照片、产品照片、团队照片、各种荣誉、运营方案、品牌介绍、团队介绍等等。

品牌影响力，不是简单的依靠那种劣质的互联网留痕迹的操作，就可以提升的，这都是得经过漫长的时间沉淀加上无数真金白银的付出后，才能达到的效果。绝大多数的商家是没有这个时间，也没有这个资金实力，来去通过这种方式打造一个具有一定影响力的品牌的。

那么，品牌影响力既然无法提升，想入驻天猫，该怎么办呢？

记住一点：品牌影响力并不是衡量你是否能够入驻天猫具有决定性因素的衡量标准。

汽车零部件天猫入驻，汽车钣金喷漆工具入驻天猫