

拼多多无货源店群究竟能不能做?拼多多无货源店群怎么样?山西拼多多店群

产品名称	拼多多无货源店群究竟能不能做?拼多多无货源店群怎么样?山西拼多多店群
公司名称	山西思远科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	太原市小店区平阳南路首开国风琅樾15幢2单元503室
联系电话	19935577294 19935577294

产品详情

如今网上各种议论，很多人都在担心无货源模式还能不能继续玩了，各种说法都有。无货源店铺这个模式是近几年才正式被熟知，我相信开无货源店铺的店主都是想入驻成为平台商家卖货赚钱，但又怕压货压资金，怕平台规则繁琐不会操作。

其实用心去了解后会发现其实开店并不难，新手小白可以先从无货源做起，开店几乎0成本。

千里之行始于足下，尝试总会有收获的，如果想做，去了解，去试试吧！

下面梳理下我们做店流程：

1、之前说过，我们采取的是多店精细化运营，也就是店群战术，一般新手，建议至少要开10个店以上，一个身份证可以开3个，一张营业执照可以开8家企业店。

2、利用软件批量采集淘宝或者拼多多等平台上面销量好的爆款产品，然后批量上传到我们开的店当中，加价大概8%或者30%左右，然后赚取其中差价。

这里面选品当然是核心，上面也说了，拼多多消费者偏向于低价位，所以采集选品的时候，大多数都卡低价位段，且大众化的产品，百货用品，五金工具，食品。家纺家居，家居生活，这些都是好做的商品。

有人问：拼多多上买东西本来就是图便宜的，你还复制淘宝的产品，到拼多多加价卖，怎么卖出去？其实，任何生意都是信息不对称，否则大家都向厂家买去了，还要我们这些卖家干嘛？

3、无货源的核心就是截流量，有流量才能成交，对于精细化运营，每个平台有每个平台的规则，从选品做数据、采集热词的筛选、价格区间的卡位、卡同行销量、加价环节、店铺免费活动、数据表格等每个

环节都要制定严格的流程和标准，这样把一家家店铺流量做起来，销量就自然起来，店铺就越来越稳定。

4、违规规避。拼多多对于违规处罚很严重，轻者降权限流，重者直接罚款，特别对于无货源，因为你店铺做得多，管理难度都要加大，比如各种违禁词就要多注意。

拼多多新手开店前要注意几点：

1、熟悉平台规则：做每个平台前都要研究熟悉平台规则，避免违规！

2、做好产品类目：产品类目是店铺的核心，好的类目是店铺的良好开始！

3、发货问题：延时发货或其他原因对店铺影响很大，一定要处理好发货问题，否则前面的努力就前功尽弃了！

无货源要不要S单开车呢？

这个是根据玩法来说的

一种是自然流量，假如咱这边不想做付费推广，利用平台自带的千人千面系统和平台自然流量，来提高自己的自然搜索排名，达到更多的曝光，这个也是可行的，只不过店铺起店速度比较慢，大多平稳的玩法一般都在三个月前后达到店铺稳定，利润也不会很高。

另外一种就是付费流量，像近比较火爆的限量购+199关注券配合全站推广，首先选品方面价格在25-200区间，选正在拼 无品牌 无黑标 无logo商品，加价后当天设券，设置阶梯满减券，设限量购8折和关注券，设完券后直接开直通车，直通车开的是全站推广，需要是新店铺，3-5天直接起飞

收益如何呢？

无货源拼多多店群是一个积累性的项目。也就是说收益随着做的时间越久就越高。我们是精细化操作，不需要一个人开很多家店铺的，正常一个人开一组，一组是5到10个店铺就可以轻松月入过万了。而且不需要24小时守着电脑哦！每天俩小时可管理运营5-10家店铺，你要是有人，多开几组（工作室运营几百家店铺的大有人在），就轻松过5万，10万都是可以的！

后我想说拼多多现在还是红利期，而且拼多多的规则还在不断慢慢的规划，在拼多多开店一定要多多学习，了解平台规则，不要违规，你赚钱是肯定的。感谢大家阅读，希望你有所帮助。