

拼多多无货源店群掌握运营方法,全程精细化运营教学,拼多多开店

产品名称	拼多多无货源店群掌握运营方法,全程精细化运营教学,拼多多开店
公司名称	山西思远科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	太原市小店区平阳南路首开国风琅樾15幢2单元503室
联系电话	19935577294 19935577294

产品详情

大家好,要想创业,机会还是很多的,特别是网店,这几年也是发展迅速。说到网店,就不得不说下拼多多,依托社交软件,现在用户量更是有8亿之多,在大家享有便利之时,也有一小部人群通过拼多多上开网店,赚的盆满钵满。

首先给小白朋友科普一下什么是无货源店群?

便是预备一个拼多多店铺号,将全网的产品收集到自己店铺中,获取上新流量,然后出单了直接去上家购买产品,填写顾客的地址,顾客承认收货之后,就能赚取到差价和佣金。那店群便是做多家这样的店铺,以到达突变引起突变。

无货源的优势:就是不需要花钱囤货和发货的,只需要一台电脑 一张身份证就可以操作(市面上有说只需一部手机就可以做好的,这些都是不靠谱的,忽悠新手小白的,想要做好店铺,电脑是的)

做拼多多无货源,重要的是选品,二重要的就是精细化运营了。

精细化操作直白地讲就是杜绝无脑的铺货,对类目、产品数量和数据进行系统化的优化,来提高店铺的权重以及排名。通过运营,让店铺均衡出单、做到利润大化。对于拼多多店群的商家来说,重要的不一定是店铺是否地做起来,重要的是店铺的发展方向和店群的操作思维和系统的方案,只有确定了店铺的发展对象才可以有条不紊的发展下去,这样店铺才可以更好、更稳定、更的发展下去。

无货源开店流程

1、注册店铺。注册拼多多网店是免费的,个人身份证可以注册2家店铺,拼多多店铺保证金是2000元,企业营业执照可以注册5家店铺,保证金是1000元,拼多多店铺保证金前期可以先不交,两者店铺没有什么区别,根据个人情况进行选择。

2、采集商品。拼多多店铺注册完成以后，使用采集软件可以采集全网的优质货源，包括淘宝，拼多多，这些都可以采集到自己的店铺，然后加价出售。在采集选品上要做好违规过滤工作，软件可以帮我们过滤掉95%以上的违规产品，剩下的需要人工自检。

3、下单发货给买家。有客户在我们店铺里面下单之后，我们找到商品链接找到上家，直接下单发货给买家，注意要及时更新物流信息，要不等买家都收到货你这边还显示正在揽件，拼多多平台就该罚你钱了，虽然不多只有几块钱，但会对拼多多店铺的权重造成影响。

4、客服售后。这里需要特别注意的是拼多多有一个5分钟回复率，在收到客户消息后5分钟内要回消息，回复率低于70%店铺会被限流，展现量会减少，我们可以下载拼多多商家APP，设置自动回复和提示音，就能避免这个问题。

拼多多店群项目如何精细化运营呢？

第一步是至关重要的，就是选品，可以这样说，一个好的选品决定着店铺利润的多少，想要店铺的利润大，选品一定要做好

第二步是能够做好店铺的问题，哪种类目好做，哪种类目流量大，想做**就必须做经典，要有自己的风格，这个是需要仔细去考量的。

第三步是根据店群的多少来做出一个规划，比如经营20家店铺做几个类目或者五十家店铺做几个类目等等。

第四步是店铺服务问题，强悍的客服和售后能力对于一个店铺来说至关重要，为什么？关注滴滴事件就知道了，想要长久，就要做到诚信，围绕着品质与服务，这才是店铺运营成败与否的根本所在。

近几年做这种模式的人也越来越多了，就是因为它的特点：1.不用囤货，投资少2.不需要复杂的运营技术，操作简单3.零风险，不会赔钱4.投资见效快

在现在互联网时代，赚钱的机会很多，但我们不要永远处在一个观望的角度，观望是赚不到钱的，我们要做的是付出行动和时间，做适合自己的项目，赚到属于自己的钱，观望别人的成功，不如自己亲身操作。