

拼多多无货源店群项目,无货源电商店群玩法,拼多多无货源开店靠谱吗

产品名称	拼多多无货源店群项目,无货源电商店群玩法,拼多多无货源开店靠谱吗
公司名称	山西思远科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	太原市小店区平阳南路首开国风琅樾15幢2单元503室
联系电话	19935577294 19935577294

产品详情

拼多多近几年来备受大家欢迎，因此很多人想要在拼多多上开店，但是自己没有货源。所以选择了拼多多无货源开店。那么这个是否靠谱？和其他的开店模式来比，它有什么优势？下面我们一起来看看。

拼多多无货源开店靠谱吗？

首先无货源开店是靠谱的，不过有些人看到拼多多无货源店群，想的就是流程简单，不用囤货，成本低，这样的人一般都坚持不到两个月就会放弃。但是如果真的想要从事这一行业，你首先要想的是怎么运营店群，首先要想的的学习，来弥补提升自己这方面的空白，没有谁的钱是大风刮来的。

那么无货源开店有什么优势？

- 1、不用进货囤货，是用工具采集全网的产品，修改标题和差价等信息来出售的，除去软件几乎没有成本，自然也就没有风险，不会亏。
- 2、不断货：无货源模式大的优点就是不需要囤货，没有断货风险，传统拼多多模式爆款产品爆发后，如果厂家货源跟不上，无论做预售还是暂时下架，只要出现断货，店铺都会被打回原形，而无货源模式不会出现断货的情况。
- 3、易操作：小白新手也直接上手操作，无货源模式不仅适合有开店经验的人，也适合宝妈，刚毕业的大学生以及那些想创业又没有足够资金的人。
- 4.可以采集全网买的好的产品，这样的产品一般都是自带流量的，比较容易出单。
- 5.可以更大限度的利用拼多多平台的新店，新品流量扶持，合理的安排好上下架时间就可以持续的获得大量的免费流量。

拼多多无货源店群玩法（软件+运营）

1、淘上拼：选品方式通过青鱼采集top100W

20W或电霸蓝海词库综合分析来做。然后在青鱼采集中输入蓝海词采集结合鲸鱼助手上货！

2、拼上拼：利用青鱼智能选品软件直接把同行店铺销量好的商品复制过来出售，这种方法简单粗暴，因为商品已经经过同行测试，并且效果不错，商品数据更，一般做店群，或代运营公司，都是这种玩法，一个人做二三十家店完全没问题。

3、大额优惠券：大致的操作思路，比如商品原价为50元，我们可以通过店群软件，直接改为200或300元，然后设置满200-100的优惠券，或其他金额的优惠券。目的就是告诉客户，店内近有活动，现在下单更划算。提升点击率和转化率。大额优惠券也会搭配改销量，目的都是一样的。

4、300货精细化：精细化是手动选品，可以观察拼多多后台流量数据，通过热搜词选择商品，然后多个商家对比，找到有潜力的款式。一个店也就上传10多件商品，然后开几天车测款，有转化的商品，会搭配改销量，好评，继续开车。这种运营方法，每一步操作更为讲究，一个人也就做2-3家店，精力投入是很大的，所以市场上做精细化的商家比较少。

新手在经营拼多多电渠前期需要注意的事项：1.选择经营类目经营店铺需要有一个类目进行经营，是买服饰箱包？还是日用百货？还是电子数码等。选择一个适合的经营类目，是有利于我们的经营的。经营网店成也类目，败也有类目的原因。

2.选择适合自己店铺经营的“货源货源的问题是一个大问题，如果经营的是无货源模式的话，就不用在意这么多的细节。经营网店，找货源可以通过1688、各大批发网站、一件代发网站等等，进行选择货源上架经营；也可以自己线下寻找货源，批发市场、厂家一手货源等等。不用担心，在下篇文章中我会给大家总结下线上的各大批发网站。

3.上货有技巧上货也是有技巧性的，朋友。新品上架平台会给予流量扶持，我们应当什么时候上架？当然是与客户浏览购物网站的时间同步啊。一般我们逛购物网站都是在晚饭后、午休时间，这时候客户浏览的多，我们就选择这两段时间上货，我们新上架的商品可以得到大化的曝光。

4.上货软件上货软件是提升我们经营效率的。免费的相信大家也找不到，费用在200元左右的，功能就足够我们使用的了，再贵的就没必要了。5.客服客户对我们店铺的经营起着至关重要的作用，沟通客户与我们经营店铺的桥梁。我们需要做到及时回复客户的疑问、解决客户的问题，不可与客户发生争执等。客服做好了，会极大地提升经营店铺的成交，获得更多的利润。

6.适用人群广

不管你是在家带孩子的宝妈，还是在校的大学生，还是职场人员，只要你能空出时间，你都可以去做无货源店群。

人的努力和回报是成正比的你付出越多，回报越高，现在拼多多平台规则在不断的变化，需要的玩法也是多种多样，所有做店群是个不断学习的过程，只要想赚钱，学好精细化，掌握以后认真去做，钱还不是手到擒来！