

聚佰惠商城系统开发模式介绍

产品名称	聚佰惠商城系统开发模式介绍
公司名称	正诺（广州）信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区东英科技园
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

人性的美丽与丑陋包含了太多戳心底的形容词，“投机”同样不可厚非归纳在“丑陋”内，主观认为1元的费用换取远高于1元的价值内容从而满足自己的窃取感，所以“趋利心理”明显突出。前端宣传包装1-2个核心购物痒点适当放大，0.5秒抓住用户眼球，“全场满立减”，“包邮免运券”

聚佰惠微商系统开发，聚佰惠代理模式开发，聚佰惠代理制度开发，聚佰惠商城模式开发，聚佰惠奖励制度介绍

聚佰惠分为四个代理级别，分别是普通用户（分销）——店主——预备合伙人——合伙人。每个级别的收益都不一样，具体情况如下：

店主:受代理发出邀请，七日内消费满68元即可升级为店主。店主购物享受店主价，分享商品，有人通过商品链接点进商城便会成为你的下级，成功购买商品可获得差价的收益（商品原价 - 代理当前等级价格 = 差价）。发展下级还可获得平级奖励，当下级也成为了店主，他下单购买商品，上级就可以获得平级奖励。下级所发展的下级下单，上级也可以获得平级奖励，也就是可以获得间接奖励，奖励公式为“平级奖励 = （上级拿货价-所在层级拿货价）×固定比例。”

预备合伙人:成为店主后，月个人业绩达到一万，就可以升级为预备合伙人。升级以后，商城商品享受预备合伙人价格，同一个商品，代理等级越高，拿货价越低，这意味着分享同一个商品，预备合伙人会获得比店主更高的差价收益。同样，预备合伙人的平级奖励也会更多，除了直属的分销、店长下单可以获得差价收益以外，下线同级的预备合伙人以及他所直属的店长和分销下单，都可以获得平级奖励。预备合伙人每月低需完成1000元业绩。

合伙人:个人业绩满3万元，或团队业绩累计达到50万元可升级为合伙人。合伙人商城商品享受合伙人价格，可获得更高的差价收益以及下线同级合伙人及其下属团队所有订单的平级奖励。合伙人每月至少需要完成1万元的业绩。

接单费奖励:成为合伙人后，达到规定的业绩门槛（月业绩低一万）可获得接单费奖励。团队订单数量在

0至5000单，每单可获得1元接单费奖励；团队订单数量在5000至10000单；每单可获得1.5元接单费奖励；团队订单数量在10000至35000单，每单可获得1.8元接单费奖励；团队订单数量达到35000以上，每单可获得2元接单费奖励。

团队业绩奖励:每个月的团队总业绩达到10000元，可获得1%的团队业绩奖；团队总业绩达到20000元，可以获得1.3%的团队业绩奖励；团队总业绩达到50000元，可以获得1.5%的团队业绩奖励；团队总业绩达到100000元，可以获得1.8%的团队业绩奖励；团队总业绩达到200000元，可以获得2%的团队业绩奖励；

团队总业绩达到300000元，可以获得2.1%的团队业绩奖励；团队总业绩达到400000元，可以获得2.2%的团队业绩奖励；团队总业绩达到500000元，可以获得2.3%的团队业绩奖励；团队总业绩达到600000元，可以获得2.4%的团队业绩奖励；团队总业绩达到700000元，可以获得2.5%的团队业绩奖励；

团队总业绩达到1500000元，可以获得2.6%的团队业绩奖励；团队总业绩达到2500000元，可以获得2.7%的团队业绩奖励。

相信积极的人总能看到生活的阳光面，永远对美好事物抱有期待！同样可以软性植入到购物环境内，设想几个场景，搜索某个关键词，例如“牛奶”，在搜索列表页弹出一张牛奶的品类券。当我们在线下使

用扫码购结算时，我们识别到你的购物篮内有鸡蛋，此时我们会送你一张鸡蛋的品类券，便于二次复购时使用。类似的场景很多。