

链动2+1卖货营销系统——深圳营销系统开发

产品名称	链动2+1卖货营销系统——深圳营销系统开发
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

产品详情

问自己一个问题为什么要做社交电商呢？

首先我个人认为用户的注意力在哪里，流量就在哪里，钱就在哪里。

社交是移动互联网的顶层需求，就算没有智能机之前，短信是你最常打开的手机功能。

我们都知道现在线下实体店难做，线上电商的路子也越来越窄，流量红利已经衰竭，所以我们做新的项目，社交新零售系统一定是S选。成本低，成功率高。没有一种模式是完美的，各有利弊，各具所长。在资源和运营能力允许条件下，品牌方可以组合一下模式，实现利用他们的优势，摒弃弊端，那么就可以探索出全新的微商模式。

许多现在做平台，做微商的，做品牌的都在新进代理，引流方面遇到了瓶颈，他们在分销的基础上进行了改变，通过他们特别设置的奖励模式进行分销，因为产品比较普适性，而且门槛低，利润空间巨大，可以做到强大的引流和裂变。

美丽天天秒 链动2+1的模式对于裂变团队是否真的有用？

这个模式主要分为两个身份：老板和代理，购买499的礼包即可自动升级成为代理，获得推广权益，发展两个代理即可升级成为老板

代理权益：

1、直推奖励，D一单100，第二单100

代理推荐新的代理获得100元返利，老板推荐代理获得300元返利。

老板旗下的代理推荐新的代理，代理获得100元返利，同时老板获得200元差额返利。

在一个代理推荐两个代理之后，如果想成为老板，就需要把之前推荐的两个代理留给上级老板团队，帮助上级老板团队裂变，然后自己重新成立一个老板团队，进行市场开发。

假设A推广了B,B推广了B1和B2两个499代理，满足条件升级成为独立老板时，之前直推的市场B1和B2两个市场需要留给原来的上级，B1和B2这两个市场如果也分别推广了两个499代理，(分别为C1，C2，C3，C4)升级独立老板时，也需要把他们的C1，C2，C3，C4个市场留给A，从而A可以获得2生4,4升8,8升16的团队架构，A实现团队的自动裂变！

团队内的每个人只要升级成为老板之后，都会给你留下两个人，每个人如果都想成为老板、拿更高的收益的话，那么他们就需要为你留下两个人，这样两个人成为老板给你留下四个人，这四个人要成为老板就要给你留下八个人，以此类推下去...

这样一直无限自动裂变下去的话，那么他的团队是不是实现了自动扩张，流量是不是也在持续变大，而且这也是属于他的一个专属流量池，后期还可通过其他方式让流量变现。

如需你也想做这样一个小程序商城，那么我们可以聊一聊

这个销售系统特别设置了下级帮扶上级的感恩互助机制，下级代理想做老板，需要将原两个直推团队留给上级老板，帮助上级裂变团队，然后自己再重新发展新的市场，新发展的下级也会帮助上级，如此循环。

这就是链动2+1模式，这个制度有意思的点就在于跳出机制，虽然整个制度简单，但跳出机制使得旗下代理商在升级老板的时候，帮助上级老板获得持续不断的见点奖励。

微三云乐享购系统的创新优势:

- 1.所有模块数值自定义，各种奖励比例自定义，比如可以改成三三滑落公排，七七滑落公排，可以改成3人循环发放共富直推奖，也可以7人循环，也可以5人循环。
- 2.强大的支付解决方案:同时支持10多条支付通道，为平台收款、分账、代付保驾护航(你懂的)
- 3.安全的系统底三架构·平田分布式微服务架构
底层和应里层分开两个服务器部署，防里发架构设计，系统安全非常有保障
- 4.独有系统进发架构:支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离

微三云系统底层架构优势:分布式+微服务架构

已稳定支持多家超过100亿营业额的平台，上百家过百万会员的商城平台，齐全的订单会员数据接口，方便二次开发，对接第三三方系统便捷，支持多应用多功能同时并行开发快速部署上线，系统安全系数高，系统稳定性高，并增加秒杀级算法框架，能满足高进发的业务场景。

