新手怎么开通抖音小店?开通抖音小店需要什么操作流程?

产品名称	新手怎么开通抖音小店?开通抖音小店需要什么 操作流程?
公司名称	
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	咨询请伽微,871335894
联系电话	15718371882 15718371882

产品详情

, 愚蠢的熊用一篇文章告诉你如何操作抖音商店。

一、抖店这个项目怎么样?

抖店是19年推出的,到今年,两年多,仅仅两年多就成为淘宝和拼多多的竞争对手,可以看出它的发展有多快,去年的单身日,商店营业额达到187亿,这个数据足以让其他平台认为它是竞争对手。

其次,抖音对商店的支持也足够小心,新企业将首先给一波流量支持,给商店一波曝光,然后让当前流行的现场商品推动商店的增长,现场商品是适合新手的游戏,也是快的方式。

后,商店里的商品不仅会显示在抖音上,还会显示在的头条新闻、西瓜视频、抖音盒等APP展示,用户数量更大,这是其他平台无法比拟的。

二、抖店操作流程

1、入驻

入驻小店只需要营业执照 押金 营运资金。

营业执照分为个人执照和企业执照

一般来说,我们使用个人许可证就足够了。与企业许可证相比,个人许可证支付的保证金更低,所以我们不需要纳税。

保证金在2000到几千之间w都有,根据不同类型选择不同类型的押金,一般5000就够了,笨熊这边所有的小店都是这样做的。

营运资金是预付资金,收款周期一般7-15天哪,本带利还给你的账户。

2、选择(重点)

在选择商品之前,先选择店前期选择家居用品。

选品遵循实用性强、受众广、的原则

在早期阶段,为了快速做商店,你可以选择一些低价商品,设定价格在或1范围内,吸引消费者的注意, 激发购买欲望,形成冲动购买行为,帮助商店增加曝光率。

3、推广

推广分为达人带货和自然流量

这种方法是简单、快的爆单方法。

在设置佣金时也是如此。为了为早期排水做准备,你可以设置佣金稍微高一点,以吸引人才。首先,找人才帮助商店带货,然后开始减少佣金,并做后续的事情。

眼光要长远,不要因为眼前的小利润而错过更多的机会。更多的店铺技巧(微信官方账号;感兴趣的电商 笨熊可以移动阅读。

4、售后

商品销售后不要掉以轻心,做好售后工作,客户有任何问题及时解决,售后对商店评分影响很大,商店评分太低会减轻重量,所以没有销售或专家带货。