

# 新手怎么开通抖音小店？开通抖音小店需要什么操作流程？

|      |                            |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 新手怎么开通抖音小店？开通抖音小店需要什么操作流程？ |
| 公司名称 | 镜缘传媒                       |
| 价格   | .00/个                      |
| 规格参数 |                            |
| 公司地址 | 咨询请加微，871335894            |
| 联系电话 | 15718371882 15718371882    |

## 产品详情

，愚蠢的熊用一篇文章告诉你如何操作抖音商店。

### 一、抖店这个项目怎么样？

抖店是19年推出的，到今年，两年多，仅仅两年多就成为淘宝和拼多多的竞争对手，可以看出它的发展有多快，去年的单身日，商店营业额达到187亿，这个数据足以让其他平台认为它是竞争对手。

其次，抖音对商店的支持也足够小心，新企业将首先给一波流量支持，给商店一波曝光，然后让当前流行的现场商品推动商店的增长，现场商品是适合新手的游戏，也是快的方式。

后，商店里的商品不仅会显示在抖音上，还会显示在头条新闻、西瓜视频、抖音盒等APP展示，用户数量更大，这是其他平台无法比拟的。

### 二、抖店操作流程

#### 1、入驻

入驻小店只需要营业执照 押金 营运资金。

营业执照分为个人执照和企业执照

一般来说，我们使用个人许可证就足够了。与企业许可证相比，个人许可证支付的保证金更低，所以我们不需要纳税。

保证金在2000到几千之间w都有，根据不同类型选择不同类型的押金，一般5000就够了，笨熊这边所有的小店都是这样做的。

营运资金是预付资金，收款周期一般7-15天哪，本带利还给你的账户。

## 2、选择(重点)

在选择商品之前，先选择店前期选择家居用品。

选品遵循实用性强、受众广、的原则

在早期阶段，为了快速做商店，你可以选择一些低价商品，设定价格在或1范围内，吸引消费者的注意，激发购买欲望，形成冲动购买行为，帮助商店增加曝光率。

## 3、推广

推广分为达人带货和自然流量

这种方法是简单、快的爆单方法。

在设置佣金时也是如此。为了为早期排水做准备，你可以设置佣金稍微高一点，以吸引人才。首先，找人才帮助商店带货，然后开始减少佣金，并做后续的事情。

眼光要长远，不要因为眼前的小利润而错过更多的机会。更多的店铺技巧(微信官方账号；感兴趣的电商笨熊可以移动阅读。

## 4、售后

商品销售后不要掉以轻心，做好售后工作，客户有任何问题及时解决，售后对商店评分影响很大，商店评分太低会减轻重量，所以没有销售或专家带货。