

汽车行业企业微信SCRM私域流量管理系统

产品名称	汽车行业企业微信SCRM私域流量管理系统
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

产品详情

自从新能源汽车崛起以后，传统燃油汽车面临着较大的挑战，汽车行业也需进行SCRM私域运营，很多汽车门店开始从个人微信营销转向企业微信营销，艾客企微SCRM系统从引流获客、客户运营、营销转化、数据风控等方面全方位打造私域营销闭环。下面我们一起来看看吧！

一、渠道活码

使用艾客企业微信SCRM系统，当企业进行促销活动时，如果将渠道活码放在海报上，可以实现客户扫码后自动分配员工接待，实现自动分流，同时支持自动发送欢迎语，自动给客户打上不同渠道的标签，从而分析不同渠道的活动效果分析。

二、高效沟通

艾客企业微信SCRM系统在汽车行业管理和维护客户方面特别高效，首先，艾客企业微信SCRM系统是一个数智化的客户服务营销管理和操作系统，当沟通客户众多，接待员工一时忙不过来，我们可以通过设置自动回复，这样一来能够及时回复客户，减少因不能及时回复客户，造成客户反感，同时提高员工的工作效率。

三、客户管理

艾客企业微信SCRM系统的客户管理和销售管理功能，并将企业微客户与非企业微客户区分开来，确保销售人员在获得客户后能够有效跟进，管理者只需设置相应的客户流规则，就可以实现所有客户的良性

循环，保证每个客户的资源价值，减少客户无故流失，提高销售管理效率。

四、离职继承

对于企业来说，员工离职带来客户流失是企业的痛点，员工离职后，为了避免离职员工带走客户，企业管理员需将离职员工的客户分配给其他员工跟进及维护。

但当员工离职之后，离职的员工是看不到之前跟客户的聊天记录。所以如果群聊天记录里有重要的内容或者文件，需先保存交接，以免造成损失。

如果企业使用了企业微信会话存档功能，企业微信的管理员就可以在后台看到离职员工之前与客户的聊天记录，可以把重要的聊天记录信息传达给被继承的员工，继续跟进客户。

企业微信SCRM系统可以说是企业运营私域流量的必备工具，选择一款好用的私域流量管理工具，对企业运营起到事半功倍的效果。获取更多私域营销干货、运营技巧，请联系我们！也可以申请艾客企业微信SCRM私域流量管理系统免费试用~

<https://www.ikscrm.com/>