

私域流量社群裂变工具有哪些？

产品名称	私域流量社群裂变工具有哪些？
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

产品详情

如今，几乎所有的企业都忙于做社群私域，私域流量的普及有目共睹。企业要想获得更多的流量，该怎么办？有哪些有用的裂变工具？

私域流量裂变客户如何？

我们平时看到的教育培训机构通过转发“送考研资料”、“免费试听课”为了增加学生的数量，餐饮企业发送代金券来吸引消费者进入商店，这些实际上是裂变。这种新的裂变方式对企业来说成本低、效率高，可以在短时间内快速带来流量，实现客户数量的快速增长。

企业在使用企业微信运营私域时，一般有三种常见的裂变玩法，企业微信好友裂变.企业微信+公众号裂变.企业微信群裂变。裂变过程包括以下核心步骤：

1.确定裂变过程.规则

2.裂变海报.奖品设置

3.邀请老客户参加活动

4.老客户分享二维码，邀请新朋友

5.新好友添加企业微信或入群

6.老客户完成任务兑奖

企业在开展裂变活动时要特别注意以下几点：

首先，奖品的设置必须围绕目标群体的偏好和需求，必须具有吸引力。

第二，裂变海报的主题清晰易懂，让人一眼就能看懂这个活动在做什么，同时一定要放上引导二维码。

第三，裂变路径需要内部测试和优化，直到没有错误，以防止客户无法进入私人领域。

社群裂变工具有哪些？

裂变过程相对复杂，建议企业直接使用企业微信服务提供商——艾客SCRM裂变功能，帮助企业更快、更有效地裂变客户。

只需在后台设置裂变任务并将活动链接发送给客户，就可以自动为客户生成裂变海报，减少企业的工作量。老客户完成任务后，微伴侣助理可以自动给客户贴上标签，方便企业筛选更活跃的客户，帮助企业准确高效地运营客户。

老客户邀请新客户，新客户继续邀请其他客户，形成裂变循环，实现低成本、快速获取客户的目的。微伴侣助手的企业微任务宝功能不仅可以实现朋友的快速裂变，还可以帮助企业实现企业微信和微信官方账号的双重粉。

如果企业有很多社群，也可以选择使用微伴侣的群裂变功能来实现社群客户数量的快速增长。如果您对 these 功能感兴趣，请联系我们！也可以申请艾客SCRM系统免费试用系统哦~

<https://www.ikscrm.com/school/sqyx/>