

厦门到匈牙利COD物流 电商小包COD专线 /海外本土一件代发

产品名称	厦门到匈牙利COD物流 电商小包COD专线 /海外本土一件代发
公司名称	深圳市森鸿国际物流集团有限公司-欧洲电商小包
价格	15.00/KG
规格参数	品牌:匈牙利COD物流 主营业务:匈牙利跨境电商小包物流 服务:代收货款一件代发双清包门
公司地址	深圳市宝安区沙井街道马安山社区鞍胜路35号一层-东
联系电话	18170872539 18170872539

产品详情

2020年以来，在疫情全球蔓延冲击传统贸易之时，跨境电商却迎来迅猛发展势头。跨境电商是当前发展速度快、潜力大、带动作用强的一种外贸新业态，已经成为外贸发展的新动能、转型升级的新渠道和高质量发展的新抓手，吸引了众多企业加大布局借此掘金全球市场。在此背景下，12月14日，经过数月的测试运营后，一站式跨境电商“资讯数据服务”门户——网经社跨境电商台（CBEC.100EC.CN）正式上线。

打造跨境电商一站式服务平台

据悉，网经社跨境电商台定位于跨境电商行业一站式服务平台，在平台板块布局上，主要分为资讯、研究、数据、服务四大内容板块。在资讯方面，对跨境电商领域的融资、访谈、媒体采访、周报、月报、专题等进行汇总及全面给予全面展示。

不仅如此，还对跨境电商行业主要的内容动态进行滚动播报，包括：跨境电商、海淘、独立站、跨境物流、海外仓、邮政、跨境支付，以及海关、商务部、综试区、eWTP、RCEP、广交会、进博会等跟跨境电商相关的主管部门、会议及名词。，让跨境电商从业者能全面的了解行业新资讯。

在研究板块，主要包括：跨境电商相关报告，这里的报告分为网经社电子商务研究中心自行发布的报告，还包括艾瑞咨询、艾媒咨询等外部相关机构发布的跨境电商报告。近期，网经社电子商务研究中心联

合网经社跨境电商共同发布了《2021年（上）中国跨境电商市场数据报告》。热点快评方面，针对跨境电商行业的政策发布、黑五大促、主要上市公司财报、重大收并购等行业大事进行分析点评。数据榜单方面，发布每月跨境电商行业融资数据榜及跨境电商APP月活榜等榜单。

网站搭建好之后就可以选择自己喜欢的网站主题，然后完善网站标题，描述，关键词，设置收款渠道，货币，店铺装修上传产品等等。至于收款方式一般分2种，Payapl和Stripe条纹支付，Paypal是跨国际的一个收款软件，覆盖了全球202个国家地区，支持25种货币，目前只跨境电商卖家只支持企业Paypal帐户收款，只要有国内的营业执照就可以开企业帐户。虽然个人帐号也可以收款但是这很不方便的。而Stripe条纹支付也就是信用卡通道，它不仅仅支持全球所有种类信用卡和储蓄卡，它还支持像苹果钱包、安卓钱包、微软钱包、谷歌钱包、支付宝等等。

但是很遗憾的是它并没有对中国大陆用户开放，也就是说你需要用到它还得想想办法。Paypal收到买家付的货款一般是21天之后可以提现到自己绑定的银行卡，如果你是一个良心卖家那么当你的帐户达到90天后甚至可以达到秒提的状态。但是如果直接提现的话每笔要收取35美金的手续费，当然还可以与结汇公司进行错名绑定结算。而Stripe条纹如果是海外帐户也一样可以错名绑定到结汇公司帐户上面，一般7天可以提现，当你的帐户达到90天并且90天内收款金额达到5000美刀系统是有几率对你帐户开放秒提权限的。

网站的基本工作完成之后就可以考虑选择在什么平台投放广告为独立站引流了。虽然可以通过谷歌或必应SEO搜索引擎优化为网站引流，但是，这种方法见效慢，需要懂一些HTML标签语言和Java、Php等语言基础。因为SEO优化不仅仅要熟悉它的排名原理,还要进行一些代码性的调整，比如SEO中常见的h1-h6标签优化，title标签优化，ait属性值优化，以及网站地图内链布局等等。

就算做好了SEO短期内独立站的排名和流量也不会有一个显著的提升，毕竟一个新站搜索引擎是会对你网站进行一个沙河考察期的，短期内获取到免费的流量还是比较困难的。但是SEO优化却又是不可忽略的一部分，毕竟做好了后期可以为网站源源不断的提供流量和订单，笔者建议可以的SEO工作者来负责独立站SEO。毕竟的人做的事嘛。短期内笔者还是建议考虑通过付费的方式为独立站引流。

SaaS系统是跟很多社交平台和搜索引擎是有深度合作的，比如大部分独立站卖家的2个引流平台Facebook和Goodle。

比如Facebook，在Fb上是可以直接投放广告为独立站进行引流的。

FB上无论企业或者个人都是可以投放Ads广告的。当然，Facebook个人广告帐户是不太稳定的，笔者建议可以寻求国内Facebook一级代理商协助开设FB企业广告帐户，毕竟企业广告帐户是经过代理商严格审核的，FB对企业广告帐户给与的权重和信任值相对较高。一般开启FB企业广告帐户需要有网站，其次需要有国内营业执照或者个体工商户，并且经营不能有异常，其次还需准备好Facebook帐号，然后还需要在FB帐号内创建公共主页并完善，然后拿着代理商给的OE开户链接按照相应步骤开户即可(开户是免费的)，开完企业广告帐户之后接下来就可以充值广告费投放广告为网站进行引流了，具体的Facebook广告投放引流步骤可以参考笔者前几篇文章。