

# 抖店无货源培训加盟工作室模式批量运营店铺全国招商均可总部技术扶持

|      |                                          |
|------|------------------------------------------|
| 产品名称 | 抖店无货源培训加盟工作室模式批量运营店铺全国招商均可总部技术扶持         |
| 公司名称 | 新乡市川海网络技术有限公司                            |
| 价格   | 999.00/套                                 |
| 规格参数 | 合作项目:抖音小店无货源加盟<br>合作模式:技术合作<br>总部地址:河南新乡 |
| 公司地址 | 河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室                |
| 联系电话 | 18336099119 18336099119                  |

## 产品详情

目前，抖音在市面上属于火热的平台之一，越来越多的人选择依靠抖音来工作。平台的流量很大，所以在抖音上面开店的商家也越来越多。

那我们应该怎样做才可以将抖音小店的流量提上来，增大我们的小店出单量呢？

### 1、多渠道展示，增加曝光量

我们开通抖店后，不仅可以将商品展示在抖音，还可将商品同步到西瓜头条号等等，有利于我们挖掘出潜在客户，促进成交。

### 2、降低用户的流失率

直播带货一直都属于冲动性消费，跳转到第三方就是影响顾客下单操作，导致用户流失，但是这个问题已经得到解决，更容易成交。

### 3、快速地吸引顾客的注意力

这就考验到我们商家的选品能力了，做抖音小店的核心一直都是选品，只要我们的品颜值高、趣味性强，很容易吸引到大家的注意，如果这件商品的性价比再高一些会更加容易成交

抖音小店具体提升流量的方法

## 1、选择爆款商品增加曝光

尤其是爆款的应季商品，实用性高的，需求量大的。商品添加到精选联盟后，设置好佣金，找达人带货。

达成合作后，我们就守着小店后台就可以了。

## 2、提升并且维护好小店评分

好评对于我们商家来讲很重要，不仅影响评分，也会影响我们的商家体验分。

好评度越高，信任度就越高，成交率也会变高。

## 3、优化好商品信息

一个好的店铺设置，包括商品标题、主图、详情页、规格等等标题不得含有敏感词、违规词、广告信息；主图要清晰、主次分明，不得模糊主图重点，图片上不得含有除品牌logo以外的其他信息；详情页不得留外链，不能有引导性的广告用语

高质量的商品信息也是提升其在精选联盟排名的重要因素

我们的小店商品排名越高，商品获得的曝光就越高，更助于我们的商品被达人选中带货。

4.猜你喜欢和+你可能还会喜欢、“猜你喜欢”是我们的订单页面，是平台根据我们日常的浏览习惯以及常下单的品类所推荐的商品。如下所示，我近期在直播间看了很多小白鞋和衣服，“猜你喜欢”给我推荐的都是小白鞋和衣服，你浏览过的店铺，或者同类型产品的链接都会在里面。“你可能还会喜欢”则是我们在浏览某款商品时，详情页下方给我们推荐的同类商品。我们看一款小白鞋的链接，详情页下方会有很多小白鞋推荐。而这里的商品销量不一，有销量十几单的连接，也有销量几万的连接综上所述，我们不难发现，如果想获得抖音平台的免费流量，目前为止，我们至少可以先从这几个方面着手：选爆品快速出单、提升商品好评率、维护商家体验分、优化商品信息提高曝光从而获得推荐

## 公司服务介绍

(1) 实战时间长,抖音项目的经验丰富。前两年川海团队就一直在抖音里面不断自营和测试操作。只是没有特别好的玩法能够让更多低门槛的去做，去复制

(2) 合作门槛低，让合作的客户在短期的时间回本盈利

(3) 售后教学培训支持线上线下，而且目前是陪跑式起一个店和教玩法,这样能快学会,扩大自己的店

(4) 玩法更新会根据市场及时更新。

课程目录：

课：分析市场现状，让你赢在起跑线上.mp4

第二课：选品策略，布局店铺小爆款群.mp4

第三课：精细化工具运用讲解.mp4

第四课：猜你喜欢流量7天爆单绝密玩法.mp4

第五课：店群避坑三板斧.mp4

第六课：电商玩法-私域闭环.mp4

当然技术还是需要不断改进，不断学习，任何一个项目都是批吃螃蟹的人遇到挫折，遇到的事情多，后面的人吸取经验虚心学习就好，先知先觉者吃肉，后知后觉者喝汤，不是行业不行了，而是浑水摸鱼的时代过去了，更才能在一个领域深耕细作走的更远。抖店加盟选择川海无需对比！公司位于河南新乡，支持实地考察！