

2022道唐洗衣液新零售系统开发

产品名称	2022道唐洗衣液新零售系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

道唐洗衣液新零售系统开发,道唐洗衣液新零售App开发,需要了解道唐洗衣液新零售模式详情、费用、工期、模式、制度、功能等可咨询公司主营业务:App、公众号、小程序、H5网页类软件开发

(相关声明:文章资料采集于互联网,仅作为有开发需求者的模式参考,与相关平台没有任何关系,玩家勿扰,侵可删)

道唐洗衣液新零售模式介绍:(新零售商城)

39元/3袋轻创业,小商品大市场,超好用复购率,易分享,好成交,家家户户必备品,道唐洗衣液可以代替家里99%的洗涤去污用品!多功能新型黑科技去污产品:

产品实用,家家户户必备,洗衣服,洗油烟机,洗墨水,洗污渍顽渍,洗马桶,洗玻璃,洗窗子窗帘,洗便池,地板,洗车污渍,洗汽车内饰,洗茶具,洗锅外面,洗鞋子,洗灶台等,一喷一擦就干净,立马见效,安全不伤手,自助下单39元3袋,每袋500克。

道唐洗衣液模式

39元购买一单(3袋洗衣液)升级为会员,后续免费领取一年12袋,每月一袋

会员:直接销售1单提成6元

代理:团队累积10单升级，销售1单提成9

(拿会员整体团队利差3元/单)

:团队累积100单升级，销售1单提成12元，

(拿会员整体团队利差6元/单)

(拿代理整体团队利差3元/单)

导师：团队累积800单升级，销售1单提成15元

(拿会员整体团队利差9元/单)

(拿代理整体团队利差6元/单)

(拿整体团队利差3元/单)

总代:团队累积3000单，销售1单提成18元

(拿会员整体团队利差12元/单)

(拿代理整体团队利差9元/单)

(拿整体团队利差6元/单)

(拿导师整体团队利差3元/单)

董事:团队累积8000单，销售1单提成21元

(拿会员整体团队利差15元/单)

(拿代理整体团队利差12元/单)

(拿整体团队利差9元/单)

(拿导师整体团队利差6元/单)

(拿总代整体团队利差3元/单)

【所有级别都是赚利润差，你的利差=你的销售利润-下级销售利润，所有级别平级拿下级利润2%】

不算人数，只算单数，自己复购也算，单数达到对应数量自动升级别

道唐洗衣液代理模式

10单 * (33元-18元=15元/单) =150元

加上代理跟之间的单量悬殊

90单 * (30元-18元/成本=12元/单) =1080元

加上跟导师之间的单量悬殊

700单 * (27元-18元/成本=9元/单) =6300元

加上导师跟总代之间的单量悬殊

2200单 * (24元-18元/成本=6元/单) =13200元

加上总代跟董事之间的单量悬殊

5000单 * (21元-18元/成本=3元/单) =15000元

合计150108063001320015000=35730元