

南阳中小企业如何做微信企业商城，如何快速获得产品流量

产品名称	南阳中小企业如何做微信企业商城，如何快速获得产品流量
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	3000.00/平
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

近几年来，伴随电商产业的发展趋向，有许多商家选择在淘宝，京东，天猫店铺，拼夕夕等电商平台上进行购买买卖，产品也更为多样化。店面更多的是通过网络购物平台，获得一个额

外的销售渠道。

相对于商家来讲，综合服务平台增添了一定的流量，使商家可以在线销售，不限制地区不限时间，只需一台电脑就可以完成工作流程。

电商平台优势与劣势也很明显

优点是：电商平台非常大水平降低了人力资源管理、物力资源网络资源，店铺租金，降低了经营成本

主要缺点：综合服务平台是公域流量，消费者在寻找的前提下同行竞争，价格低的有优势，而价格高的消费者不一定会购买。并且消费者在查找前提下一开始呈现的是销量强的商品排在

前面，而销售量低的排在后面，对于后来的商家来讲就比较得不偿失。而对商家的另一大磨练是，新来的商家假如想让顾客看见你，就需要在平台上购买流量，之后销量

如何别说，总而言之营销推广宣传的成本费早就资金投入赶到。进而发展趋向出来微信企业商城。

微信企业商城是通过公域流量变换为私域流量的一大提高，能让消费者只看到自己店面的产品，无需和另一家产品进行比较。

微信企业商城的功用有：

- 1、产品展示作用：可以呈现接待员商品，用以消费者在线支付购买
- 2、主题活动表明作用：呈现前台接待商城系统活动信息和新闻资讯，便捷消费者进一步了解商品。
- 3、互联网加入购物车作用：消费者可以把必须的货物放进购物车，接着进行一键购买。
- 4、支付功能：可以自主选择支付方式
- 5、个人中心作用：vip会员的用户注册，vip会员的数字化管理，订单号查询，具体地址，商城积分这种。

商家能立即更换产品，变动信息，消费者通过微信扫描二维码或者查找等方式进入微信企业商城，微信企业商城里面的产品全是自己的，无需和别的商家进行对比，得到更多的是盈利。

微信企业商城的优势有许多，想了解更多有关商城系统的功能模块，欢迎大家前去咨询，大家会依据您的难题，给予合乎您要求的实施方案。