

怎么运营拼多多无货源店群？如何玩转拼多多无货源？正确的操作方式

产品名称	怎么运营拼多多无货源店群？如何玩转拼多多无货源？正确的操作方式
公司名称	山西思远科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	太原市小店区平阳南路首开国风琅樾15幢2单元503室
联系电话	19935577294 19935577294

产品详情

最近跟大家讲过无货源店群模式是什么，可是有很多小伙伴不知道店群模式该怎么去运营，选货方面不懂，客服售后也不是太清楚，那今天给大家讲一下到底该怎么去运营拼多多无货源店群！

拼多多新店怎么运营？

1.选款：如果你是线下转线上的，货源占据优势的话，可以跳过这一步！如果没货源优势的话，把这段看完。}可能会有人说一定要差异化，卖别人不卖的东西！其实无论如何，一定要做爆款，那么什么是爆款，不是自己认为好看的就是爆款，而是主流款，大家都在买的东西，所以要跟网上主流走！特别是新店！因为网上卖的好的爆款，你去卖一定也能走几单！这样就避免进了一些货连一单也卖不出去的！别嫌量少，积累下来后店铺就会有有排名！

2.保证类目垂直：店铺类目一旦过多的话，店铺的主营类目比就会很低，店铺乱糟糟的每个重心，内行人一看就能明白问题，更何况是系统呢？同时类目太杂乱的话，流量访问的深度会很低，自然转化下单比例也会很低，所以在这里建议大家不要超过3个类目。

3.优化主图详情页：好的标题能否决定你有没曝光，而好的主图决定你的点击，如果主图没优化好就别希望会有点击了，如果详情没优化好，后期等你排名上来了，给你再多的流量也转化不过来。主图和详情页这一块，希望大家都能重视起来！

掌握了选品方法，还需要了解拼多多做无货源的两种流量机制：免费流量，付费流量。

自然流量，利用平台自带的千人千面系统和平台自然流量，来提高自己的自然搜索排名，达到更多的曝光，这个也是可行的，只不过店铺起店速度比较慢，大多平稳的玩法一般都在一到两月左右达到店铺稳定，利润率也不会很高，但是店铺存活更久。比如淘上拼、拼上拼、抖上拼等

付费流量，简单来说就是花钱买流量。通过付费推广的方式就可以实现排名靠前。依靠付费推广带来的访客成交，积累更多的销量和评价，从而获得更高的权重，在自然搜索中就会有更高的排名。付费流量有多多进宝，多多搜索，多多场景，全站推广等。一般付费流量做放心推和全站推广的比较多。

结合以上来说，如果纯靠自然流量，靠大量铺货也可以的，前期铺货量够之后，转身开始做精品运营，清除无流量，也可以做合款，如果是付费流量，那跟自己的投产比有关，店铺一般两三天时间就可以爆单起飞！

这个就要看自己是怎么去选择了，但只要有正确的方法，结合软件操作，稳定后利润都是比较可观的，不过没有哪一个玩法可以一直玩下去，当多多改变规则后，玩法也要实时更新，所以当你店铺稳定后，就要拿出一组店去测试新的玩法，这也是小编每天在做的事情，这样即使多多规则变更，也能及时的应对。