

# 做拼多多无货源店群，认清方向，店群有什么优势？新手如何做？

产品名称	做拼多多无货源店群，认清方向，店群有什么优势？新手如何做？
公司名称	山西思远科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	太原市小店区平阳南路首开国风琅樾15幢2单元503室
联系电话	19935577294 19935577294

## 产品详情

任何事情，选择大于努力，思路决定出路，本来现在就不是富人，选择对了你就蜕变成了富人。就像现在火爆的拼多多无货源店群，虽然很多人不看好，但是现在已经成为国内电商平台！

我们需要知道什么是无货源

无货源模式可以简单理解为衍生自淘宝的一件代发。但是随着时间的推移和淘宝的完善，一件代发在淘宝就不能继续了。之后正式接手行业。

可以理解为传承。这并不是说没有人在淘宝做一件代发了，只是做了的人较少，因为淘宝里面的商家太多了，尤其是人有自己的厂家供应，一件代发很难在淘宝有所作为。

拼多多无货源操作也很简单，有电脑会网上购物就能做，手机可以处理订单、咨询，稳定之后单店铺单月收益是在两三千左右。如果空闲时间比较多就可以多开一些店，十个店稳定2-3万，甚至更高，通过更高效的管理运营方法，一个人也是能忙的过来的，跟着懂的人一起做是可以达到事半功半的效果的。从字面解释可以知道，不需要进货、囤货、找物流等。对于想低成本创业的人来说是一个不错的选择。无货源做这个东西需要的东西不多。一根简单的网线，一台电脑，简单易用。

无货源店群模式的优势是什么：

1.风险小且可控：无货源电商模式不需要囤货，所以不存在积压货的风险，初期投入也只是门店押金。以拼多多为例，一家店押金1000元，不开店可以退(前期可以先上货，店铺盈利后再付也可以)

2.不用进货囤货：是用工具采集的全网的产品，修改标题和差价等信息来出售的，除去软件几乎没有成本，自然也就没有风险，不会亏。

3.不断货：无货源模式大的优点就是不需要囤货，没有断货风险，传统淘宝模式爆款产品爆发后，如果厂家货源跟不上，无论做预售还是暂时下架，只要出现断货，店铺都会被打回原形，而无货源模式不会出现断货的情况。

4.易操作：小白新手也直接上手操作，无货源模式不仅适合有开店经验的人，也适合宝妈，刚毕业的大学生以及那些想创业又没有足够资金的人。

5.可以采集全网买的好的产品，这样的产品一般都是自带流量的，比较容易出单。

6.可观的利润：根据我的经验，拼多多无货源店群模式相对来说是容易，订单上架后3-5天就可以下了。如果操作安全谨慎，1-2个月店铺就能做起来。