

# 异业联盟结合联盟卡，有效地解决实体商家线下运营的痛处

产品名称	异业联盟结合联盟卡，有效地解决实体商家线下运营的痛处
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

异业联盟这个词想必大多数人都并不陌生，简单来讲就是不同行业之间的商家联盟，资源共享建立的会员体系平台。

如今，随着市场在不断地激烈竞争，许多大品牌、大商家逐渐形成垄断市场的格局，各行业亦是如此。大量的小商家、小企业、一些小品牌举步维艰，想要在市场分得一杯羹就需要和其他商家们一起联合起来，抱团取暖、并肩作战，以至于达到合作共赢的效果，正是异业联盟各商业主体的共同目标。

下面就和大家一起大概聊一聊异业联盟合作的一些方案，怎么来帮助小企业、小商家充分地了解异业联盟合作的形式，商家之间异业联盟具体怎么合作？

点，利用商家异业联盟合作平台

平台基于会员共享、分销体系、线上线下闭环三种理念，可将跨地区、跨行业、跨领域的商家联合起来，联盟中的商家可以相互引流，相互推广，优势互补，抱团共赢。

市面上有很多成熟的异业联盟商家平台，就以我们做得比较好的一个客户为例给大家详细说一下：它是针对与想要入驻的商家真正做到0元免费入驻，平台系统还可以线上下单，到店核销。或者线上下单，快递到家。相当于线上免费开了个店，还拥有了一个营业部。线上商城可以展示用户附近商家的门店及产品，加大一些节日活动曝光度，为门店免费做广告宣传等。

第二点，异业联盟商家之间利润分配规则

因为不同行业、不同层次的商家都入驻了这个平台，吃喝玩乐样样都有，无形之中就形成了一个数字化

多维度的商圈，不断地吸引着更多的消费者线上线下消费。

入驻平台的商家都会生成一个属于自己的专属二维码，方便收款和做推广。当被引流过来的用户使用微信或支付宝扫描收款码消费时，收款秒到商家的特邀微信商户账号，资金安全有保障。同时系统会帮助商家用技术实现用户留存成为商家自己的私域流量。

当这些被锁定的私域流量用户到平台入驻的任意商家消费时，商家可以分得用户消费流水金额的1.5%-2%左右，再当这些被锁定的用户到平台线上商城消费的时候，商家可以分得用户现金消费部分流水金额的3%。

其实，异业联盟商家之间的资源就是一个共享的关系，当被其他商家锁定的用户通过搜索平台和引流的方法到你这里来消费的时候，与之相应的让利用户消费流水的6%，从而达到异业联盟之间互利互惠的一个平衡关系。

第三点，异业联盟商家线上活动方案（联盟卡，一卡通用）

消费者会员可凭通用的联盟卡在平台进行吃、喝、玩、乐、购一条龙服务，享受消费到一定数额可申请办理联盟卡，0元购，超值购等消费增值服务，通过异业整合真正实现平台、商家、消费者、创业者、厂家五方共赢，激活实体商业潜力和平台生态化建设。

另外，在平台商城里顾客消费可得购物币，购物币也是积分的一种形式，可以使用购物币全额兑换商品、服务或部分抵扣现金，消费者购买商品还可以累计购物币，促使消费者在进入商城消费复购，更加灵活，同样节省了活动营销成本，也让消费者养成了消费习惯。

异业联盟合作模式聚合全城，乃至全国的公域会员，通过平台线上线下为商家引流，实现客流量和营业额的增长以及价值再造。实体商家可以选择入驻平台，成为平台生态中，异业联盟商家中的一员，通过数字化营销系统以及新的营销方案共享流量，打造门店的私域会员达到互助双赢的局面，助力于提升门店销售业绩额和平台竞争力。