

# 京东店自营入驻费 - 京东自营入驻条件与费 - JD.COM

产品名称	京东店自营入驻费 - 京东自营入驻条件与费 - JD.COM
公司名称	四川爱店家企业服务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	四川省成都市天府大道中段500号东方希望天祥广场
联系电话	13258150643 13258150643

## 产品详情

### 三、我们来说说直接对接采销入驻的流程是怎样的?

1. 直接找采销 合同洽谈——条款 ok，后台录入  
(产品清单ppt找采销沟通，采销看产品没有问题就行大多数类目、合同洽谈的内容主要就是毛保 账期 退换货协议 保证金 推广)
2. 填写vms表格，录档信息提交给采销
3. 注册供应商简码，采销授权
4. 开通商家 VC 后台
5. 上传营业执照 商标 质检等资料申请开通产品线
6. 产品线审核完成后就等京东下采购合同然后后台网签采购合同
7. 店铺装修以及缴纳保证金
8. 商家备货——预约送货(自己送全国 8 大仓或者选择 TC 中转仓)
9. 产品入库——采销点击上架按钮

### 四、入驻京东自营可能会涉及到的费用有哪些?

- 1、如果是委托的代入驻提供的渠道入驻则会有一定的入驻费用，这个费用就不等但是一般价格偏低的都基本上是吸引商家拿商家资料去后台提交碰运气的，耽误一两个月时间还入驻不进去，如果多次被拒还

是有一定影响。

2、店铺保证金，类目不同产品不同，则对应的费用不同，3-20万不等，保证金可以申请账扣，如果采销同意的话。

3、京东自营是没有一年1.2w的平台使用费的，除了上面说到的保证金还有就是毛保，通俗理解为京东的抽成，这个不是固定的，不同类目不同商家都不一样，具体的需要跟采销沟通过后才能确认。一般是在10-30个点之间，如果不入仓走厂家直发模式，毛保一般是5-8个点左右。

4、根据商家的意愿，做一些站内站外的付费推广，这些是日常运营所涉及到的费用，完全根据商家自身情况而定，确实大部分京东自营店除了前期需要做一点推广把排名做起来，后面不需要花太多付费推广，毕竟京东官方会给大量的资源活动。