

怎么获得品牌授权 抖音小店怎么上架二奢品、二手数码产品

产品名称	怎么获得品牌授权 抖音小店怎么上架二奢品、二手数码产品
公司名称	重庆抖星网络科技有限公司业务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	重庆市万州区渝东花园路287号
联系电话	177****0311

产品详情

抖音小店怎么上架二奢品、二手数码产品，如何挂橱窗，加入购物车

现在是网络时代，网络给大家带来了便利，买手机大部分人都在网上购买，而抖音是现在大家常用的软件之一，除了可以看视频，还能卖货，变现。那抖音怎么卖手机，一步一步教你在抖音卖手机.

一步，熟悉抖音平台规则。

抖音平台有自己的算法和规则，其核心目的是为了把优质的内容筛选出来推荐给合适的用户。

具体规则是，平台会先把你的内容推荐给一部分用户，根据用户的数据反馈，决定是否推荐给更多的人看。如果数据反馈正向，机器就会推荐给更多的人，反之则停止推荐。

具体公式是： $热度 = Ax视频完播率 + Bx评论数 + Cx点赞数 + Dx分享数$ ，系数A、B、C、D会根据抖音整体的算法实时微调，大致上：播放量>点赞数>评论>转发，这是推荐。

第二步，账号建立及养号。

使用一机一号创建账号，在创建时就做好定位，比如你是卖大码女装的、或者森女系的。

创建账号后，完善自己主页信息，包括主页banner设计、头像、简介文案，抖音账号名称等。

第三步，发布内容

卖手机的短视频的内容我们可分为三块：手机的科普知识、新技术新产品的讲解、揭秘消费骗局。

科普知识类：软件教程、生活小技巧、教唱歌、教种植、教吉他等，他们的本质都是属于知识传播类，都是通过知识去吸引粉丝关注。比如有关于手机使用的问题。怎么截屏怎么分屏等等

新技术新产品类：市面上总会迭代出各种新产品，新技术，而这些就是热点。

揭秘类：很多人因不懂而被“坑”，也不是少数，用这个点也能吸引大批忠实粉丝。

第四步，完成蓝v认证

蓝v可以获得多重营销权益，包括账号蓝v标示、视频置顶、搜索优先、权重提升、联系方式等，可增加账号正规度，提升转化率。

第五步，做矩阵

建立多个抖音账号（一个主账号，多个子账号），账号之间互相引流，互相推动，建立一个流量循环的品牌宣传链。

第六步，抖音开店卖货

开店成功后，可以在商家后台上架产品，并关联抖音小黄车售卖，抖音目前也主推自家的小店，直接在抖音上完成下单，无需跳转第三方平台，转化率更高。

抖音直播带货门槛不高，但是要做到高效带货，甚至爆单，则需要有精心的安排，指导。

MCN机构服务商，提供代运营服务，包含：企业蓝v认证、代开店、代运营、代资质授权、吸粉、处理各类运营问题等

重庆抖星网络服务商