

# 碰碰贴WiFi项目系统搭建小程序开发

产品名称	碰碰贴WiFi项目系统搭建小程序开发
公司名称	正诺科技推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路（联系请说明来源）
联系电话	18026207347 18026207347

## 产品详情

近在地推圈有个项目还挺火的，就是帮助商家把店内的wifi升级成扫码一键连接的二维码，无需输入WiFi密码，对于顾客来说是很方便的。

碰碰贴有什么功能呢？

1、代替传统方式连接wifi功能。碰碰贴贴在酒店房间、餐厅的桌上等WiFi刚需场景中，通过带有nfc功能的手机直接碰一碰，即可连上wifi。比传统的咨询密码再填写wifi密码的操作更方便快捷，大大提升了消费者的体验感，制造了话题性。

2、可领取商家优惠券体验功能。商家通过设置本次使用，或下一次使用的优惠券作为引流。消费者碰一碰连接wifi的过程当中可以领取该店的优惠券。可提高商家产品的复购率和消费金额，有助于商家营业额的提升。

3、商家可进行广告推广。可通过后台设置开业优惠券作为宣传推广引流，取代传统新店开业发传单，效率低，人工成本高的问题。用户连接wifi后可见看到广告界面，此时商家的广告获得用户的感兴趣即会领取，按实际效果付费。以此来提升店铺的宣传效果，引流效果，助力店铺业绩的提升。

平台是如何赚钱的？

商家的收益怎么计算？

邀请商家入驻的事情是拓展员干的，拓展员愿意给商家多少是拓展员自己琢磨的事情，也就是说推广商家的时候给商家的分成比例是自由设定，想给多少，你说了算。

如何计算 WiFi 链接的收益？

我们先按正常的系统设定，假设后台设置的分佣金额是 0.3 元一次点击，然后团长和拓展员还有商家都分的是这三毛钱。如果你有更好的思路也可以设置高一点。我们先以拓展员的身份来推算收益。

我们来举个实际的例子说明下具体的收益是怎样的？

假设 10 天内你开发了 100 个商家（很容易吧，努力什么都会有），平均每个商家店里面的  
人均流量是 50 人，也就是说有 50 人连接了 WiFi，那 100 个商家就是 5000 人连接了 WiFi，

按拓展员的收益 0.18 元计算（也就是说团长给拓展员的比例是 60%）。

$5000 \text{ 人} \times 0.18 \text{ 元} \times 60\% = 900 \text{ 元/天}$  这是正常的收益

如果你再努力点： $10000 \text{ 人} \times 0.18 \text{ 元} \times 60\% = 1800 \text{ 元/天}$

每个月有 30 天，每个用户算基础的一周就连接一次 WiFi，一个月也就是连接 4 次，

一年也就是 48 次，然后你对照上面的公式就可以推算出一个拓展员每天甚至是每个月的收  
益。

一个月随便开发个 100 个商家小问题吧，一个月就能躺赚上万元，如果你的团队比较

OK，一个月 200 甚至是 300 个商家呢？具体收益可以自行推算得出结论。