

为你解答抖音直播带货广告怎么合作

产品名称	为你解答抖音直播带货广告怎么合作
公司名称	广州博辉网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	微信:
公司地址	广州市天河区灵山东路东英科技园
联系电话	13686810231 13750564677

产品详情

为你解答抖音直播带货广告怎么合作

广告主有需求开户投放推广代运营可联系我们添加微信或者拨打电话联系我

抖音直播间引流是通过抖音官方开通广告账户，直播商家需要开通抖音橱窗功能、小店以及抖音蓝v认证，抖音直播间展现页面是在推荐流展现以边播边卖的形式，直接点击屏幕进入抖音直播间主播带货页面，接下来就具体的介绍下抖音直播间引流推广是怎么做的~

一、商家准入需求

- 1、卖货：支持小店，淘宝，京东等店铺货品售卖
- 2、抖音私域流量(个人 IP 打造、mcn)：想把抖音账号做起来，在抖音领域内实现流量变现

二、抖音直播带货路径

- 1、抖音号推广加粉，粉丝是直播的基础
- 2、有一定的粉丝基础后，直播竞价广告报白，推送精准人群流量进入直播间

三. 可提供的服务

非年框客户

- 1、抖音账号建立，帮助商家品牌调性统一，提升专业度
- 2、FEED 政策群，最新直播政策，玩法

3、直播间脚本、布局、场控指导

4、王牌优化师盘户

5、开小店、入选精选联盟

年框客户(除以上权益外，还可享受以下权益)

1、年框返点+市场部权益

2、部分品类数据包，定向包，可直接使用

3、送品牌号，部门专属运营等专属权益

四、准入要求

个人号可直接绑定后台，无粉丝要求产品样式

点击标题、查看详情、卡片、头像，会进入直播间，点击昵称、左滑，会进入个人主页：同时，在个人主页有2个进入直播间的入口：个人头像，底部“点击了解更多”

五、直播介绍

原生直播：抖音原生直播间是普通用户或企业号通过手机客户端进行的直播形式

核心优势：

1、使用门槛低，可随时开播。

2、一个后台可以绑定200个抖音个人号，满足多账户需求

3、达人，企业号的自有粉丝加持，可实现自然流量引入直播间。

4、支持添加购物车组件，实现边播边卖，竖版原生直播间，产品形态及用户交互更原生，粘合度高。

抖音直播间引流广告,抖音直播间引流推广

抖音直播间引流广告,抖音直播间引流推广

抖音直播间引流广告,抖音直播间引流推广

状态联动：计划和创意的状态随直播状态联动(开播/下播)：

直播开始，广告计划开启投放;直播结束，广告计划暂停投放，显示计划不在投放时段;直播再次开启，广告计划再次开启

六、直播间引流效率最优解决方案

抖音号推广+原生直播间

转化目标支持：直播间观看(用户进入直播间)、直播间停留(用户在直播间停留 1min 以上)、直播间商品按钮点击(直播间内点击商品)、直播间内打赏、粉丝增长等

引流样式：短视频引流/FEED 直投直播间引流

引流效果：CTR3%，CPC0.4 元(刚开启测试，数据仅供参考)

合作流程：开通广告后台 计划 选择直播间 投放

备注：加急当天开好后台，可当天安排投放

抖音直播间引流广告,抖音直播间引流推广