

# 小程序商城营销模式怎么去选择？链动2+1举例讲解

产品名称	小程序商城营销模式怎么去选择？链动2+1举例讲解
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

## 产品详情

很多企业家在企业刚刚创立之初，有产品，但是没有好的销售渠道和销售模式，也不知道如何推销自己的产品。这次我为传统企业家老板来解决这个疑惑。很多企业家会选择做商城的分销系统去帮助自己搭建一个合理合法合规的分销体系去帮助自己企业的产品推广，但是又苦恼不知道什么样的模式合适自己的产品和推广

小程序商城营销模式怎么去选择？链动2+1举例讲解

### 1、什么是商城分销？

分销是企业销售的一种方法，通过一定手段、一定策略将产品推送到消费者面前，我们生活中看见的电视广告、派发传单等等都是分销的一部分。顾名思义，网络分销的意思就是指在互联网上进行的分销活动，招募网络分销商和代理商进行销售、门户网站广告、微博营销等等都属于这一范畴。

### 2、为什么要做网络分销

要使用网络分销系统?因为网上分销将成为电商发展新趋势。

1. 打造属于自己的分销网络体系，使产品更多渠道、更加快速地传达给消费者;

2. 有机整合线上和线下的商业模式，使现有资源能够被充分运用;
3. 使用分销系统，可以很好地处理长久以来困扰企业的库存问题;
4. 可以快速抢占互联网上高达150万数量的分销商家;5)可以同时开展多项业务，共享企业资源，大大提高资源利用率。

营销模式怎么选呢？

一个成功的营销模式主要体现在裂变效果、消费者动能方面。至于模式利润问题，则需要看企业家对营销模式到整个企业生态部署。有经验的运营者，应该知道营销模式有正负波比之分，这里就不详细解释了。

今天给大家分享的营销模式，叫链动2+1。

链动2+1模式特色：

走人机制：推荐2人消费499，即升级老板，关系脱离，走人带新线。

留人机制：成为老板后，为上级留下最初推荐的两人。

二级分销，无多层次，合理合规的佣金收入。下面给大家简单介绍链动2+1的营销模式，链动2+1模式4个奖励：

礼包499，成本30%，直推奖励100，见点奖200，平级奖10%

模式两个身份：代理（购买499礼包成为代理），老板（成为代理后直推两人成为老板）。

直推奖励：推荐下线可以获得100。

见点奖：代理发展第三条线可获得见点奖（成为老板后，后续推荐每个人都可以获得见点奖）

平级奖：老板身份下，发展的下线成为老板可以获得平级奖，获取佣金的10%。

帮扶基金：冻结20%消费者获得的佣金，帮助