

# 分享购模式如何赋能企业。实现私域数智化

产品名称	分享购模式如何赋能企业。实现私域数智化
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

乐享购模式解析：

这个模式集合了市面上绝大多数的主流平台，你的每次消费，平台所获得的佣金的百分之八十，会奖励给你上面那个人。

举例：

你下面层五个人的笔消费所获得的的软件模式策划，佣金的百分之八十奖励给你

第二层二十五人的第二笔消费佣金会奖励给你

第三层一百二十五人的第三笔消费佣金会奖励给你

第四层六百二十五人的第四笔消费佣金会奖励给你

第五层三千一百二十五人的第五笔消费佣金会奖励给你

第六层一万五千六百二十五人的第六笔消费佣金会奖励给你

第七层七万八前一百二十五人的第七笔消费佣金会奖励给你

第八层三十九万零六百二十五人的第八笔消费佣金会奖励给你

以此类推

直到第九层一百九十五万三千一百二十五人第九笔消费佣金会奖励给你

只要每个人每个月消费九笔，那么你就能获得每个用户的一笔消费中心奖励

假设每笔佣金百分之八十算一块钱，软件模式策划，那么你每个月的收入就是两百四十四万一千四百零五元

成为会员条件是什么？：

一。推广5个用户

二、每个月消费九笔

分享购亮点是什么？：

裂变制度，加上这么大的利益诱惑，绝大多数软件模式策划，用户都能轻松成为会员

除了会员，这个模式还设计了一个区域代理角色，系统会根据用户注册地址归属给相应的区域代理

例如：一个注册地址在山东潍坊的用户，那么这个用户所有消费佣金的百分之十就会给到山东潍坊的区域代理

举例：山东潍坊有十万个会员，每个会员每月消费十次，软件模式策划，

这里为好计算，按照每次消费只算一块块钱的佣金

十万会员乘十次消费乘一块钱佣金乘百分之十等于十万/每月