

纤美畅优新零售系统开发平台（商城、软件、小程序）

产品名称	纤美畅优新零售系统开发平台（商城、软件、小程序）
公司名称	正诺科技推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路（联系请说明来源）
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

纤美畅优微商系统开发，纤美畅优微商管理系统开发，纤美畅优微商系统APP开发，纤美畅优模式软件定制开发，纤美畅优系统开发，纤美畅优商城系统开发

所谓的“13”也很好理解,就是利用1个零售服务平台,然后采用多场景的零售体系,将门店的“人”、“货”、“场”全面云化。

比如在来酷的智能校园场景中,虽然实体店只有70个,但在线上覆盖这些实体店的“云商店”,竟可以高达1200多个。

纤美畅优微商系统介绍：

1.零售差价：

1.1总代零售赚取实付金额的一级差价；（4折）

1.2一级零售赚取实付金额的二级差价；（4.8折）

1.3群主零售赚取实付金额的三级差价；（6.1折）

2.首单货款利润：仅适用于分销商以自己名义第yi一次购货并支付货款的情形。说明：A充值98000元成为

总代，招募了一位一级B，B充值了29800元后，A的货款钱包扣除29800元，A的分利钱包多出4966元利润，B货款钱包多出29800元，即招募一个总代，则首单货款差价利润为：4966元。

算法： $29800/0.48=62083$ 元（62083元为平台零售货款金额）；对于A来说此笔货款成本是24832元（即 $62083 \times 0.4=24832$ 元） $29800-24832=4966$ 元

2.1但必须当总代B的29800元货款过了7天无理由退款时间后，A的个人收益中心才会到账B的充值货款金额29800。

2.2总代招募群主的算法同上；

2.3同级别招募，直属上级分出利润的一半给推荐人，比如A招募B1,B1招募B2，B1，B2同级别，那么B1,B2都直接归属A的名下，A把招募B2的利润的一半分给B1；

2.4合伙人、总代若提货后自行售卖，则无法享受此权益；

全时全域多渠道融合这一方法论,是来酷科技十分重视的一点,同时也是来酷科技创立4年就能实现百亿目标的重要商业壁垒。

不同于阿里、京东这类传统的综合性电商巨头,来酷选择从线上线下两手抓,实现资源利用的大化,秉承着以消费者为中心的经营理念,为品牌触达人群奠定了良好的数字化基础。