

新零售商城系统链动2+1代理制度开发

产品名称	新零售商城系统链动2+1代理制度开发
公司名称	广州锐成科技有限公司
价格	2000.00/套
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号万富商业大厦212
联系电话	18529116765 18529116765

产品详情

新零售商城链动2+1代理制度开发，新零售APP平台开发，新零售链动模式开发，新零售代理分销返利模式开发，新零售商城源码定制，开发新零售2+1模式公司，广州开发新零售链动2+1系统价格。

其实这个模式在***早去年的时候我就有听说过，当时有一个平台叫美丽天天秒，平台上销售的产品是护肤品，支付499就可以成为平台的代理，成为平台代理有一个好处就在于一方面，可以获得499的礼包产品，另一方面平台上的其他产品消费者只需要支付邮费就可以免费使用。

一、链动2+1模式介绍

整个模式一共分为两个身份，分别是代理和老板。购买499礼包即可成为代理，发展2个代理即可升级老板。

代理推荐新的代理获得100元返利，老板推荐代理获得300元返利。

老板旗下的代理推荐新的代理，代理获得100元返利，同时老板获得200元差额返利。

这一点非常容易理解，和常规的代理招商没有什么太大的区别，但在这个制度中有一个创新的地方，就是跳出机制。

在一个代理推荐两个代理之后，如果想成为老板，就需要把之前推荐的两个代理留给上级老板团队，帮助上级老板团队裂变，然后自己重新成立一个老板团队，进行市场开发。

这就造成了原来的老板团队旗下的代理，成为老板之前推荐的代理，永远留在原来的老板团队，进而老板团队可以获得源源不断的新增代理。

每新增一个代理老板都可以获得200元的奖励。这就帮助老板建立了一个持续躺赚的机制。

另外上级老板团队可以获得新培养的老板团队10%的业绩返利。再则为了预防下级脱离的时候留下两个不动的小号或僵尸账户，不能实现真正的下级帮助上级发展团队。代理或老板收益提现时，需预留冻结20%在平台，完成指定任务才能解冻全部可提现。

指定任务

1.之前直推留给上级的个团队B1和B2均升级为代理级别或老板级别。

2.B1和B2团队伞下订单超过10单。

这就是链动2+1模式，这个制度意思的点就在于跳出机制，虽然整个制度简单，但跳出机制使得旗下代理商在升级老板的时候，帮助上级老板获得持续不断的见点奖励。新零售商城链动2+1代理制度开发。

无限层见点奖，代理商老板无限循环，这都是这个制度所具有的优势的地方。

一个制度有优势点就会有劣势点，劣势的地方在于这个制度不太利于形成代理商团队，有的只是代理的分销机制，说白了这套制度是C端客户的裂变机制，无法形成代理商团队。

无法裂变代理商团队，则项目就走不长远，美丽天天秒微信公众号在去年的11月份停止了运营。

如果在此基础上引入链动2+1模式，总代推荐两个总代升级为品牌合伙人，就需要把原有的旗下两个总代留给原来的老品牌合伙人团队，这样只要总代在升级品牌合伙人的时候就会留下两个总代，从而品牌合伙人可以实现持久躺赚2000元的见点奖励。

这样就极大的增加了品牌合伙人的招商吸引力，同时还可以在品牌合伙人之上加入星级合伙人的概念，就像我之前提到的星级老板的机制一样，进一步促进了团队的招商裂变性。