

# 抖音开店方法：单日销售30万+的小店运营攻略

产品名称	抖音开店方法：单日销售30万+的小店运营攻略
公司名称	海口龙华铁博涛文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	微信加 sk2324k 办理
联系电话	17677131251 17677131251

## 产品详情

音开店方法，从字面上理解，就是开通一个抖音小店，很简单。

但从广义上来说，抖音开店方法指的是如何去做好一个抖音小店，其中就包括了开通小店以及运营小店。

开通抖音小店只需要按照官\*网操作提示一步一步操作就可以了，但运营抖音小店需要有完整的思路，并掌握核心技巧，才能吃透抖音小店，真的赚到钱。

这篇文章就是一个完整的抖音开店方法，一步一步教你做抖店。

### 1、抖店开店后基础设置

开通抖音小店之后，先进行基础功能优化，有助于优化店铺基础权重。

比如，开通精选联盟，后期上品的时候把商品挂精选联盟能起到推广曝光的作用。还要绑定店铺官方号，它能帮小店带来流量。

要设置几个运费模板，比如偏远地区不发货；运费阶梯设置等等，这样在上传商品的时候，就可以根据不同的需求选择不同的模板，避免出现一些不必要的发货违规问题。

如果有需要的话，还可以开通运费险这类有保障的功能，有助于后期的商品成交。

### 2、精细化选品并上货

基础设置都做好之后，开始有计划的上货，1天上架10-20个都可以，具体情况具体安排。

注意，要精细化选品并添加。从标题、主图、商品在全网的好评、销量、热度等综合考虑并上架，不要大批量粗暴上品，很容易违规被封。

直接参考官方选品工具，如抖音商品榜，巨量算数，抖音搜索趋势榜等等，都可以免费使用。

记住一个点：每天坚持加达人，加的越多，合作的机会才会越大。如果你加了两天没效果就放弃，那你的小店是做不成的。

跟达人沟通的时候，可以尝试用高佣金去吸引达人跟你合作，另外，要重点展示自己的合作优势，包括商品图片、商品链接、商品价格和佣金等基础信息。

如果有达人愿意合作，就可以给他们寄样，然后确认带货时间，商品有没有挂橱窗，直播的时候帮助达人在直播间促转化等等。

## 5、出单发货

达人带货出单之后，就要发货。如果订单量大，可以直接找厂家给你一件代发。

尽量按时发货，不要超时发货或者虚假发货，会影响物流体验分，从而进一步拉低店铺体验分，影响流量。

## 6、店铺运营维护

运营维护店铺体验分主要包括：包括飞鸽消息处理，物流信息跟进，退货退款处理等等，提高并维护店铺体验分。

体验分越高，加权越大，流量也越多。

还有什么不懂得问题可以滴滴我们~