

抖音小店做什么类目比较好？这5个类目，新手都可以做！

产品名称	抖音小店做什么类目比较好？这5个类目，新手都可以做！
公司名称	海口龙华铁博涛文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	微信加 sk2324k 办理
联系电话	17677131251 17677131251

产品详情

新手开抖音小店，因为没有经验所以往往不知道做什么类目，然后就随便选一个，结果越做越难，出不了单，更谈不上赚钱。

所以我们来分享一下新手开抖音小店，可以做哪些类目，哪些类目zui好不要做。（创鑫文化专为商家提供抖音/快手/小红书卖货帮助，包含账号定位、蓝v认证、代开店铺及精选联盟、代开橱窗小黄车，只要你想在短视频平台上卖货，我们都可以一站式解决。有需要可以滴滴我们~）

第1，鞋服

就是鞋子和服装。鞋服类目有一个缺点，退换货率高，然后换季的时候就要换品，这个时候无论你怎么推品，怎么测品，它后续都会有很多麻烦的问题。

如果说你无法承担大量的退换货，或者说你处理不好售后问题，导致各种差评，那店铺就直接完了。

所以鞋服类目想好了再做。

第2，水果生鲜

水果生鲜这个类目，需要保证运输途中商品尽量少破损，否则很容易就产生差评、退货，售后问题那真是非常多。

如果说你做无货源的，不要碰这个类目。

第3，家居用品、母婴玩具（需要相关资质）、五金工具、家具

这几个类目有一个很大的特点，就是标品中的非标品而且综合利润在50%以上，这五个你任意去找一个，你会发现利润率蛮高。

它虽然不是应季的爆品，但是它一年四季都可以卖，属于常销品。

而且好评的质量相对来说也会比较高，等于说同样是推品，这个你推出来以后，你会发现，相对来说比较好维系。

每一个类目我们都可以去找一个对应的四级类目，然后通过这个对应的四级类目啊，再去左右选品，或者往上去选品。

我们在选品的时候要注意：去做垂直的类目，而不是直接去铺货，做一个杂货铺的店铺，这个时候即便他出单，你发现你发货和维护他都是一个很艰难的事情。

然后就是上架产品的时候，不要全部上引流款，你得保证你店铺里有利润款，不然你就没法干了。

可以用低价冲量，短期可以，但店铺做起来之后一定要有利润主推款，因为我们赚的就是差价，如果你没有的利润差，那你就白做了。

还有什么不懂得可以滴滴我们~