

## 6/27唯奕贝代理商软件开发

产品名称	6/27唯奕贝代理商软件开发
公司名称	广州存希科技有限公司销售部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区林和中路136号二层自编205单元484（仅限办公）
联系电话	18802076450

## 产品详情

唯奕贝代理商分销系统开发，唯奕贝平台模式开发：

对于企业而言，产业链关系着企业的经济效益，它涉及企业的采购、生产、推广等许多经济活动环节，其中每个环节都需要进行资源配置，如果企业链完善程度高，就能在每一个企业的经济活动环节产生高效的反应，因而也能让企业获取更多利益。

唯奕贝将代理商主要分为3个级别，即GK（黄金）、DK（钻石）、SSK（）。一盒产品售价300积分，五盒（一组）产品售价1400积分，运费可能是13积分，也可能是15积分或18积分，在国内大部分地区都按13积分计算，因此，加入该项目的最低门槛其实是313积分。

不同级别对应的权益自然不同，GK的零售利润（也叫直推利润）为15%；钻石享受三种收益，即零售利润30%、卖货差价15%、同级利润8%；SSK享有四种收益，零售利润40%、差价收益（相对于DK的差价是10%，相对于GK的差价是25%）、同级利润5%，还有月度总业绩分红，也就是团队业绩返点。

SSK的团队业绩在20万以内，返点为3%；20万到50万之间，返点为4%；20万到100万之间，返点是5%；100万到150万之间，返点是6%；150万到200万之间，返点就是7%；再往后推，业绩达到1000万积分，返点为10%；在1000万到2000万以内，返点为10.5%；在2000万到3000万以内，返点是11%。推广人员还介绍称，等团队业绩达到了3000万以上，返点还会更高，按照他的说法，业绩返点这项收益其实是“到达制”的。

唯奕贝推行的晋级机制。消费300积分购买1盒或消费1400积分购买5盒即可成为GK，当这位GK有了10个直推客户，且拥有50个积分时，就可以升级为DK。那么什么是积分呢？1盒产品，消费300积分，首购算2分，复购算1分；5盒产品，消费1400积分，首购算6分，复购算3分。

GK的零售利润是15%，那么GK推荐的人购买1盒，他就可以赚45积分，推荐的人购买5盒，他就可以赚210积分。在推荐的这个过程中，也有积分产生，比如A推荐B购买了1盒产品，那么此时A和B的积分都增加了两分，如果B复购了1盒，增加了1分，那么A也跟着增加了1分。此外，唯奕贝还推出了“限购措施”，即“1盒装单月限购30盒、5盒装单月限购6组”。

上面我们提到了DK的晋级机制，那么SSK需要怎样的晋级条件呢？据资料介绍，成为DK后，当10个直推市场分别至少有一个DK（非直推也算）产生时，DK即可升级为SSK。（唯奕贝参与者收益90%可提现，10%是代金券用于复购）

免责声明：文章内容来自互联网，如有违规、侵权可联系小编。小编是软件开发公司，可开发各行各业的app、小程序等，有开发需求都可以联系。玩家找平台的勿扰，小编不是平方。

目前，互联网已经高度发达，越来越多的企业开始借助互联网寻找合作伙伴，或者推广自己的产品。因为互联网的信息传播速度非常快，因此可以及时的将企业的产品信息推广到全国各地，同时企业也可以在互联网上进行商机发布，因此也能让企业一夜之间口碑和声名远播。