

鞋子如何在抖音上卖？

产品名称	鞋子如何在抖音上卖？
公司名称	海口龙华铁博涛文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	微信加 sk2324k 办理
联系电话	17677131251 17677131251

产品详情

电商对实体店的冲击太大，实体店越来越难做，而鞋子更是其中的一样。除了有些人不信任网上卖的大品牌，比如阿迪、耐克李宁之类，才会去店里购买。普通的大众鞋网上都在网上购买了。

而我们大家都清楚，抖音现在有流量水库之称，有无数的人，甚至是同行用抖音已实现了暴富，那实体店鞋子卖不出去，怎么用抖音引流赚钱？

1.将鞋子知识直接讲给用户

在我们的生活中，其实很多人都有选择困难症，面对各种款式，各种颜色，很多人就因为选不出来而放弃了，但假如你能给他一个优质的意见，那么他会很乐意接受，购买你的商品。

比如在视频中给大家讲解如何选择，如何搭配，可以让粉丝们有“学到了”的感觉。这类视频很容易引起转发传播。在粉丝们的心中就会树立起权威、的形象，会带来大量的私信咨询。这个时候我们可以在私信中引导转化粉丝。

2、展示鞋子的优势

在视频中尽情地展现自己所卖鞋子的优势。比如运动鞋，可以展现跑起来轻快、透气、防水什么的。如果是高跟鞋，则可以表现穿上一整天不累鞋、不磨脚。

zui好真人出镜，这样更容易拉近双方的距离，而且如果是一个有颜值的小姐姐小哥哥的话，吸粉会更快真。

通过穿不同的鞋子，给出对各个鞋子之间的优势以及不同点，也很容易打动客户。

3、分享鞋子的功能及知识

什么场合穿什么鞋子，不仅仅是搭配的问题，还涉及到一些礼仪，而这些都是可以做为视频内容的。以及鞋子有一些材质，鞋子的类别，鞋子的具体的功能。这里面也是有大学问的，我们也可以一个内幕的

揭秘者，给大家讲解关于鞋子的各种小诀窍。

这些不光可以让大家开阔眼界，而且可以增加大家对你的信任感，以后大家有遇到鞋子问题，都会来留言咨询你。

都说团队力量大，现在也不例外，自己有时间也可以多做号，现在比较流行的一个做法：批量做号玩矩阵，更容易出热门，让用户在搜索的时候，看到的也都是自己的号，还能达到一个自然搜索来的精准粉。

在这不平凡的世界，不跟着时代走，你能撑多久？

在这流量暴增的时期，入局越晚难度越大，红利越小，所以不要再浪费时间自己摸索，专业的事交给专业的人，这才是效率更高、效果更好、投放少的方式。

那具体怎么做呢？创鑫文化带你用抖音引流赚钱，帮你打造一站式卖鞋服务。

有需要可以滴滴我们~