

商家WIFI码平台搭建（小程序，碰碰贴WIFI，青提WIFI）

| | |
|------|---------------------------------|
| 产品名称 | 商家WIFI码平台搭建（小程序，碰碰贴WIFI，青提WIFI） |
| 公司名称 | 一讯信息网推部 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州天河 |
| 联系电话 | 13249606168 13249606168 |

产品详情

商家WIFI码平台搭建（小程序，碰碰贴WIFI，青提WIFI），商家WIFI码平台小程序搭建，yixun-apr168，商家WIFI码平台商城开发

对于一些小商家而言，提供免费无线网络大的原因是为了紧跟潮流，留住顾客。对于他们而言，免费WiFi又该如何变现呢？

随着移动上网终端的多元化，WiFi应用已经成为移动互联网时代继浏览器、超级APP之后的又一大超级入口。目前，中国WiFi产业圈的规模已达到10亿左右的量级，有专家称，两三年后可发展至30亿左右的量级。而其中，为了满足顾客的需求，商户WiFi的数量正在快速激增，成为重要的生力军。对于一些小商家而言，提供免费无线网络大的原因是为了紧跟潮流，留住顾客。对于他们而言，免费WiFi又该如何

变现呢？

对于这个问题，平安WiFi收益宝给出了多种玩法。

事实上，对于商户而言，WiFi的架设更多属于运营成本的增加，在人人进店先问WiFi密码的，商户WiFi已成为留住顾客的标准配置。目前，绝大多数商家对商户WiFi的定位仅用于免费为顾客提供上网服务，而平安WiFi收益宝的推出则让这一支出变为一项投资。

商户通过WiFi收益宝，把自有WiFi热点接入到平安WiFi的网络之中，就可以根据日常顾客在该热点产生的累计上网时长等因素，获得由平安WiFi提供的收益，并终在WiFi收益宝这个平台上完成后收益的提现。

除此之外，平安WiFi收益宝还将商户营销与WiFi结合起来，推出了全新的优惠券功能，能够为广告主提供大规模、跨场景、多频次的优惠券投放。商户进入WiFi收益宝APP首页，即可查看周边潜在用户数，到店老用户数等相关数据，根据数据分析，可针对自身不同定位，按需选择发券对象，还可对优惠券折扣数值进行自主选择，而同时，新增的短信优惠券选项，则确保每条优惠信息必达目标用户手机。

同时，平安WiFi收益宝还推出了与优惠券配套的一键核销功能，通过平安WiFi收益宝进行优惠券的制作、发放及核销，仅需通过APP即可

操作，在节省营销物料的制作成本及周期降低操作难度，让普通商户也能轻松学会互联网化的新型营销手段。