

# 雷盛红酒共享云仓系统商城开发

产品名称	雷盛红酒共享云仓系统商城开发
公司名称	广州锐成科技有限公司
价格	2000.00/套
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号万富商业大厦212
联系电话	18529116765 18576623969

## 产品详情

雷盛红酒共享云仓现成案例源码价格.雷盛红酒共享云仓模式开发、雷盛红酒共享云仓商城开发、雷盛红酒共享云仓软件开发、雷盛红酒共享云仓平台开发

公域流量很大，平台很多，私域流量主要以微信为载体，微信个人号、微信群、微信小程序等，当然，实力强大，流量大的，也可以做自己的APP来承载自己的私域流量。

公域流量可以给私域流量不断补充流量，主要怎么从公域流量获取流量，这个需要结合企业自身的能力，不能盲目投入和做自己不擅长的事情。

就如目前，直播带货很火，有些企业就重金砸向直播，有自己搭建直播团队的，有请明星直播带货的等等，可是最终血本无归。

面对社交电商和私域流量的发展，我们要怎么把握住机会呢

### 一、雷盛红酒有什么优势（来自网络）

#### 1)明星代言(著名导演张纪中先生为雷盛代言)

射雕英雄传，天龙八部，神雕侠侣的总导演，代言五年时间

#### 2)广告宣传(央视、卫视、杂志、网店、网络)

1-17台，八大卫视，轮番广告轰炸，19年到现在，每个月都在打

除了少儿频道不允许酒水广告，其他央视全覆盖。

3)盲品选酒(从消费者角度选酒,追求复购率)

在选品上，提出既听专家，更听大家的口号，只选符合国人爱喝的红酒

4)全网营销(电商平台覆盖,全网络矩阵推广)

京东，天猫，国美都有专卖店，从入门级698元/瓶到传承级1998元/瓶不等价格在销售。

## 二、雷盛红酒制度解析

《雷盛红酒共享云仓现成案例源码价格》

## 三、新零售分销模式的优势是什么？

### 扩大客户流

新零售模型系统的裂变分销模型具有自己的销售能力，快速裂变分销商使更多的人可以为您销售商品并以低成本扩展销售渠道。

### 市场推广

微商新零售模式系统，有近百种营销工具，活动，社区，游戏等营销工具，店面促销，快速流失和高转化率。

我司有现成成熟案例，独立源码部署，有需要快快联系我吧