

2022教育培训管理系统开发

产品名称	2022教育培训管理系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

教育培训管理系统开发，教育培训管理系统开发、教育培训管理软件开发、教育培训管理app开发、教育培训管理系统源码开发、教育培训管理平台软件开发，教育培训管理APP模式开发、教育培训管理源码商城搭建，教育培训管理商城开发，教育培训管理模式开发，教育培训管理APP介绍，教育培训管理APP系统开发

特别提示：本文仅供开发需求者模式参考，本公司是系统软件开发公司，非平台方，玩家勿扰!

统软件开发正在稳步发展过程中，软件工程技术能够为系统软件开发提供支持，让系统软件开发更加丰富，为人们提供更好的系统软件。目前在计算机技术不断快速发展的，计算机深刻的影响着各个年龄段人群的生活工作与学习，各种的信息在计算机的应用中进行着传递，那么在计算机技术、网络通讯技术的高速发展的，电脑和网络正在以惊人的速度进入人类社会的各个角落。那么在以后得日子当中，人们将如何正确的来面对网络科技带来的物质层面和精神上的巨大变化，人们必须对因为网络而引发的社会生产和生活各个层面的深层次变化作一个深刻的理解和清醒的认识，这必将成为是当今人类所面临的大课题，也是人类的重要研究对象，它也将成为系统软件开发和研究者们所要面对的新挑战

市场管理-有执行力的推广计划有效拓展生源

详细记录多渠道市场推广计划的具体执行过程及结果(推广位置/投入物料/获得原始资源数/有效数/来访数/报名数/报名金额等)通过比对不同推广方式的成果，更加有针对性的制定未来的推广计划

推广计划制定>>活动策划与执行过程监控>>收集原始资源>>活动效果分析>>原始资源分配销售顾问

详细记录潜在学员的沟通细节，沟通进展，试听记录，流转环节，重要节点，较大程度展现沟通全貌对客户资源进行有效分类，制定不同跟进策略;设定学员跟进周期，触碰红线资源自动收回，及时跟进提醒，促进转化，提高成单率。

原始资源分配>>定时跟进/联系提醒>>客户分类>>邀约到访/试听>>报名缴费>>销售顾问工作量业绩统计

招生管理-全面把握潜在学员动态跟进试听促转化

财务管理-入学审核&欠款提醒

学员选课报名后自动生成课程及所需教材、教具费用，缴费后自动生成财务流水及欠费记录，并对欠费信息实时提醒自动生成财务流水，生成日报、周报、月报等报表，对定金、欠费学员定时跟踪，收回欠款

报名缴费>>学员账户&定金&全款>>小票打印>>财务审核>>欠费提醒>>教材发放

详细记录学员报名、缴费、欠费、所报课程、所在班级、考勤、上课记录、补课、成绩、转班、休学、退学等一目了然要了解某个学生的具体信息，是不是太方便啦!

学员全生命周期管理

教务管理-更科学更高效

根据课程计划、班级设定、教室空闲、教师科别，系统进行冲突检测，并自动进行排班设置复杂的事情瞬间完成，高效、简便

课程&班级设置>>智能排课>>课表管理>>班级进度>>考勤>>督导>>学员异动

教师管理

教师随时了解自己的课程安排，学员点名表轻松点名记考勤，完整的上课记录，记载学员的上课表现教师备课上课考核任务繁重，繁琐的事情交给系统完成，留更多的时间给学员吧

我的班级>>我的学员>>我的课程进度>>学员考勤>>上课记录>>督导>>学员异动

教材&教具管理

有序管理教材教具等消耗品，教材领用、教材分发、分校区教材管理复杂的事情瞬间完成，高效、简便

多仓库管理>>入库管理>>出库&领用管理>>调拨管理>>库存管理>>库存报警>>盘点管理

报表管理-数据实时同步全面掌握校区运营状态
市场管理推广计划统计推广方式统计活动效果分析活动收支统计招生管理跟进分类统计邀约到访统计试听报名统计销售工作统计教务管理学员续报统计学员升学统计课程学费统计新报续报统计财务管理收入支出统计学员退费统计欠费学员统计支付方式统计仓库管理商品库存统计库存预警统计待发放教材统计商品销售统计

市场管理推广计划统计推广方式统计活动效果分析活动收支统计招生管理跟进分类统计邀约到访统计试听报名统计销售工作统计教务管理学员续报统计学员升学统计课程学费统计新报续报统计财务管理收入支出统计学员退费统计欠费学员统计支付方式统计仓库管理商品库存统计库存预警统计待发放教材统计商品销售统计

报表管理-数据实时同步全面掌握校区运营状态

市场管理

推广计划统计推广方式统计活动效果分析活动收支统计

招生管理

跟进分类统计邀约到访统计试听报名统计销售工作统计

教务管理

学员续报统计学员升学统计课程学费统计新报续报统计

财务管理

收入支出统计学员退费统计欠费学员统计支付方式统计

仓库管理

商品库存统计库存预警统计待发放教材统计商品销售统计

继续了解其他模块功能

市场管理推广计划推广分类活动策划宣传方式推广预算获得资源推广产出活动效果活动分析智能查询组合查询报名分析潜在学员管理导入/导出批量分配批量转移客户提取客户分类客户防重私有客户公共客户试听管理跟进管理联系提醒智能查询学员管理学员管理学员分类学员档案学员视图在读学员毕业学员报名明细生日提醒学员查询学员考勤学员课时学员异动

财务管理学员报名学员缴费学员账户缴费打印欠费学员欠费提醒报名明细到期提醒财务流水财务账目账户管理财务查询教师管理教师信息教师资历教师状态主教助教教师查询教授科目我的学员我的课程上课记录教师课表上课状态教师考勤报表管理市场统计活动效果统计工作量统计学员统计电销统计课程顾问统计报名渠道统计教务汇总财务统计新报/续报统计教师课程统计校区统计

教材进销存管理采购管理供应商管理仓库管理入库审核库存管理多仓库管理盘点管理损耗管理商品管理品牌管理商品分类折扣管理库存报警分仓库存管理调拨管理出库管理未出库管理出库审核发货管理教务/教学管理课程设置班级设置教室管理智能排课班级管理班级学员班级进度学员评测学员督导学员补课学员考勤课时扣除课表管理教师课表教室课表学员督导异动管理学员转班学员退学休学/请假办公OA任务下发任务接收日程管理公司公告消息管理邮件管理公司文档各类提醒工作日报工作周报工作月报报告批复话术管理考勤管理请假管理外出管理出差管理会议纪要流程审批公共通讯录

推广计划推广分类活动策划宣传方式推广预算获得资源推广产出活动效果活动分析智能查询组合查询报名分析

潜在学员管理

导入/导出批量分配批量转移客户提取客户分类客户防重私有客户公共客户试听管理跟进管理联系提醒智能查询

学员管理

学员管理学员分类学员档案学员视图在读学员毕业学员报名明细生日提醒学员查询学员考勤学员课时学员异动

学员报名学员缴费学员账户缴费打印欠费学员欠费提醒报名明细到期提醒财务流水财务账目账户管理财务查询

教师信息教师资历教师状态主教助教教师查询教授科目我的学员我的课程上课记录教师课表上课状态教师考勤

报表管理

市场统计活动效果统计工作量统计学员统计电销统计课程顾问统计报名渠道统计教务汇总财务统计新报/续报统计教师课程统计校区统计

教材进销存管理

采购管理供应商管理仓库管理入库审核库存管理多仓库管理盘点管理损耗管理商品管理品牌管理商品分类折扣管理库存报警分仓库存管理调拨管理出库管理未出库管理出库审核发货管理

教务/教学管理

课程设置班级管理教室管理智能排课班级管理班级学员班级进度学员评测学员督导学员补课学员考勤课时扣除课表管理教师课表教室课表学员督导异动管理学员转班学员退学休学/请假

办公OA

任务下发任务接收日程管理公司公告消息管理邮件管理公司文档各类提醒工作日报工作周报工作月报报告批复话术管理考勤管理请假管理外出管理出差管理会议纪要流程审批公共通讯录

系统功能:

- 1、客户资料无限存储、可批量导入导出，导入/导出格式为EXCEL表格;
- 2、客户资料性，防止客户资料重复导致的撞单、抢单现象(可根据学员所报课程不同设置课程内不重复，课程间可重复);
- 3、对客户资料搜集、筛选、跟踪、维护进行全方位的跟踪和管理，避免因人事变动引发的客户流失;
- 4、根据多种查询条件精确/模糊地快速查询您想要的客户资料;
- 5、针对某个学员客户的预约记录/拜访记录/学习进展/售后记录一目了然;
- 6、客户数据可根据时间或权限设定是否共享、转移、分配，充分利用客户资源;
- 7、生日提醒、预约提醒、合同到期提醒、付款提醒等充分的避免因各种原因造成的疏漏;
- 8、客户资料拒绝篡改和删除，审核功能有效保护公司利益;
- 9、课卡上课自动扣减课时，低于报警课时，系统自动提醒，避免课程中断给学员带来的损失;
- 10、精确统计分析电话数量和效果，帮助电话业务经理及时发现销售人员存在问题从而提高整个业务水平;
- 11、图形展现功能，随时查看学员状况，掌握学员动态;
- 12、学员合同等上传作为留档资料，保证资料的完整性;
- 13、分期付款学员详细记录付款时间/金额/内容/未付款项及下次付款时间，避免造成疏漏或损失;
- 14、员工随时查看知识库内容，应对客户疑问，有条不紊;
- 15、强大的查询/图表分析/数据汇总功能，让管理者一目了然，轻松管理;

结合录音设备可实现功能

- 16、来/去电号码及录音可长期保存;
- 17、来电号码在电脑上立即弹出，并显示来电者详细信息;
- 18、针对来电客户立即显示出跟踪回访/投诉建议/来电记录/合同管理/付款记录等内容;
- 19、所有接入系统的电话具有录音功能，提高客户服务质量;
- 20、自动统计员工电话量，并可分日期、分时段任意查询录音;
- 21、可根据线路号码，来去电号码，通话备注任意查询录音;

详细功能列表

客户、联系人管理

客户信息管理客户批量分配/移交客户查重

潜在客户待查/待邮/待联客户提醒客户多方位检索与查询

意向客户客户视图客户资料统计分析

正式客户客户归属查询客户跟进统计分析

VIP客户客户跟进管理客户绩效统计分析

客户提取客户关怀管理客户关注度管理

客户分配客户回访阶段提醒客户联系记录

客户共享客户生日提醒客户邮件单发

客户回收打印客户资料客户邮件群发

拥有客户时间限制管理区域客户联系人

拥有客户数量限制客户行业分类联系人资料管理

智能模糊查询客户来源管理联系人多角度检索

客户批量编辑客户信用管理

教师信息管理教师资历管理组合查询

教师状态所教授科目及学员导出教师资料

教师多维检索智能模糊查询教师授课统计分析

课程管理

课程信息管理课程修改组合查询

开课状态所属课程学员及教师导出课程资料

课程录入智能模糊查询课程情况统计分析

合同、课时管理

合同管理合同附件合同分类

合同编辑合同状态导出合同资料

合同多维检索课时明细合同数量走势分析

智能模糊查询合同打印合同金额统计分析

组合查询合同到期提醒合同数据统计报表

收款管理

回款计划分期回款学校日常费用支出

回款提醒历史记录查询费用分布走势分析

底单到账欠账查询款项误/恶意删除保护

客户服务

售后服务售后流程管理售后综合统计分析

售后记录售后指派售后数量走势分析

售后多维检索售后方式管理售后投诉

智能模糊查询售后紧急处理售后回访

售后处理进展售后单打印

办公管理

提醒信息日程提醒备忘录

公共通讯录日程权限知识

任务管理通讯录工作总结

日程管理知识管理邮件单发

待办任务查询记事本邮件群发

日程浏览查询员工档案公司公告

统计分析

客户来源、类型统计分析合同统计分析签单排行榜

员工电话量统计分析回款统计分析本月销售排行榜

员工电话效果统计分析售后统计分析客户服务排行榜

软件工程技术的本质包括很多的方面，软件开发的现实意义是软件开发是根据用户所提供的要求来建造出软件系统或者系统中的软件部分的过程。软件的开发是包括需求捕捉、需求分析、设计、实现和测试的系统工程。软件一般是用某种程序设计语言来实现的。软件设计思路和方法的一般过程，包括设计软件的功能和实现的算法和方法、它决定着软件工程技术进展的效率与创新性方式的发展，软件的总体结构设计和模块设计、编程和调试、程序联调和测试以及编写、提交程序。软件工程技术的本质，就是对软件开发进行管理和控制，实现科学的软件开发

