

抖音视频带货直播培训、带货培训，线下培训

产品名称	抖音视频带货直播培训、带货培训，线下培训
公司名称	重庆抖星网络科技有限公司业务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	重庆市万州区渝东花园路287号
联系电话	17784740311

产品详情

抖音视频带货直播培训

近期几年是直播行业的时代，主播一场直播几十万收入的传闻满天飞着，很多人开始跃跃欲试，期望那个被命运相中的人儿就是自己，好让自己早日升职加薪。不管是运营还是店主还是渺小的个体纷纷进场尝鲜体验，迫不及待地抓住这一波红利，不管谁沉谁浮，我们终究都要努力，因为努力了不一定能抓住红利，但是不努力是肯定抓不住红利的。但是新手小白如何从0-1做直播带货呢？

首先就是平台的选择。平台的选择是直播带货的大前提，平台选的对，付出的心血少一半。平台的选择主要看流量，没办法，现在就是一个流量为王的时代，流量多的平台，用户会更多；其次要看平台的用户群和你商品的贴合度，如果你去拼多多上面直播带大品牌货物，结果可想而知的。目前直播带货主流平台可以选择淘宝、抖音、快手等。

其次是货源的找寻。货源有很多渠道，比如有线下实体批发店也有网上批发商城。但是对于新手来说，不要自己备货，帮别人卖货会更好。像抖音直播的新手，有很多是与淘宝商家合作的，帮淘宝商家卖货，然后按照成交量给佣金；还有线下有很多直播基地，不需要你囤货，他们免费提供场地，你直接帮他们卖货就行。

再就是设备的挑选。不同的直播平台需要的直播设备不太一样。淘宝直播可以使用手机或者电脑，大部分是以电脑为主；抖音和快手还是以手机为主，尽量选择配置高、摄像清晰的手机；还有一个重要的设备就是灯光，需要一个比较大的顶光，前面需要一个环形灯。

说到这里会有人说直接去直播就不用这么麻烦了，因为公司不管货源还是设备，平台都准备好了，不需要操这些心。这些东西虽然都给你准备好了，但是你会知道怎么去介绍产品吗？怎么去控场带节奏？这些都不知道吧，公司也不会很详细的去教，看似轻轻松松的一场带货，其实背后需要付出很多的努力，从开播前的选品、拍视频到下播后复盘。所以不管是去公司直播还是自己想单独直播的，建议大家还是去学习这方面的相关内容有团队，老师，上午理论，下午实操。从视频、引流、话术、直播节奏等全方面去数，根本不用担心自己学不会，根本上解决问题。

带货不像才艺直播，是需要技巧的。分享就这样啦，希望这篇对你们有帮助，有什么问题可以私信哦！

抖音视频带货直播培训、快手直播培训、抖音小店运营培训，线下15天集中式培训课堂，20人开班。培训地点重庆