

# 商用WiFi码软件开发（青提WiFi，客抖WiFi，共享WiFi）

产品名称	商用WiFi码软件开发（青提WiFi，客抖WiFi，共享WiFi）
公司名称	一讯网推6部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	黄埔区天银软件园B6栋9层906号
联系电话	13825130039 13242718635

## 产品详情

商用WiFi码软件开发（青提WiFi，客抖WiFi，共享WiFi），碰碰贴WiFi小程序搭建，yixun-apr168，青提WiFiAPP搭建，聚梦WiFi商城开发

商用WiFi码常见问题：

### 一、如何计算 WiFi 链接的收益？

我们先以拓展员的身份来推算收益，因为跑市场的就是拓展员，团长就是你招商的对象，所以按拓展员来计算收益是合适的。

我们来举个实际的例子说明下具体的收益是怎样的？

假设10天内你开发了100个商家(很容易吧，努力什么都会有)，平均每个商家店里面的人均流量是50人，也就是说有50人连接了WiFi，那100个商家就是500人连接了WiFi，按拓展员的收益0.18元计算(也就是说团长给拓展员的比例是60%)。

$5000 \text{ 人} * 0.18 \text{ 元} (60\%) = 900 \text{ 元/天}$  这是正常的收益 如果你再努力点: $10000 \text{ 人} * 0.18 \text{ 元} (60\%) = 1800 \text{ 元/天}$

每个月有30天，每个用户算基础的一周就连接一次WiFi，一个月也就是连接4次，一年也就是48次，然后你对照上面的公式就可以推算出一个拓展员每天甚至是每个月的收益。

一个月随便开发个100个商家小问题吧，一个月就能躺赚上万元，如果你的团队比较OK，一个月200甚至是300个商家呢？具体收益可以自行推算得出结论。

二、有效链接是怎样计算的？为了避免被腾讯的流量主判断是刷流量主作弊的嫌疑，可以对用户的连接时效性进行控制

7天内有效连接一次，也就是用户一周内链接 WiFi 的次数算一次有效，每周更新一次，一个月就是 4 次的有效连接，和我们上面计算的一致。

当然这里有个设置的小技巧，你可以给商家说，让商家每周更换一次密码，这样收益就会更高，密码轮流换就可以了，一个小县城少则几十万人口，多则上达百万人口，重要的是可以循环变现。

三、有人连接了 WiFi，看不到收益？

收益计算定时任务结算，只能看到昨天的收益，但是每次的连接有效数是可以看到的，

因此不用担心收益丢失的情况。

四、关于 WiFi 码和空码印制

首先如果商家入驻之后可以生成自己的 WiFi 码，商家自己保存 WiFi 码然后随便找个广

告公司打印出来贴上就可以了，当然这部分成本也是相当低的，一张 A4 纸就能打印 12 张 WiFi 码。

但是重要的是商家基本上都是被动型的，不会去操作这些东西的，所以这个操作你基本上就可以放弃了。

那么你可以在后台批量生成空码，然后把空码提前打印出来，然后把二维码给商家扫码之后填写 WiFi 信息即可，这种方式是简单有效的，但是你批量印制也是需要成本的。