

## 抖音蓝V有哪些好处？开通的人都抢着说好！

产品名称	抖音蓝V有哪些好处？开通的人都抢着说好！
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

## 产品详情

最近抖音蓝V开通特别多，为什么呢？因为有福利呀！600元就能在抖音上同属性寻找买家，无论是吃的，喝的还是玩的！600元也许就是你印发一次传单的钱，但认证抖音蓝V却可以管一年！在这一年里，无论怎么发广告都不会被下架，这是你认证之后的特权！因为后台已经清楚您是开店的，并且符合广告的属性。同时还拥有后台管理权限的，可以查看有多少人看过视频，一周内有多少人群访问过主页，简直就是开了个VIP。

产品转化页，落地页和评论页的顶部都可以放上我们需要出售的商品。以达到一个很好的转化，用视频激发商家的购买欲，也是一个很好的端口！商品橱窗展示，都可以把自己的产品放到上面让人参观参观！

同时还可以视频置顶，最大的好处就是吸引人群，加大引流！一个视频特别吸引人，放在首页以后，有人观看了就会一直往下滑，提升观看量的同时还可以加深人群对品牌印象！路要一步一步走，顾客要靠维护的嘛！

还可以在主页上添加位置，比如我搞个小吃店，拍了个视频火了之后很多人评论想去吃一次试试看！这个时候我主页上那个地理位置就显得多么的重要！还有一种可能就是附近人刷到我了，一看位置：哎哟，不远哦！待会去试试看！这就是很直白的证据！

还有就是卡券功能，可以进主页领取相应的折扣券。就和淘宝，天猫领取优惠券一样的，操作么，只要懂电脑都能够制作！偏偏就会觉得好难啊！刷了三四个小时的抖音就是没空去搞钱！这不是浪费么！还可以添加电话号码，恰好我发了个抖音，刚好你也需要，但是我又没在线。你一发私信收到的全是自动回复！但是你已经了解了上面自动回复的信息，就想亲口向我询问，好啊！我主页上是有电话的，一键拨号call我，并且我还设置了保密功能你看不到我所有的号码！嘿嘿，这样就不怕骚扰电话啦！

还可以自动设置店铺，创建子母账号，下级分店都关联起来！输入一个店名所有分店都显示出来！小编见过一个卖酒的，一搜索全是他的认证号，拥有各个地区的代理！并且字母账号是共享资源的！共享粉丝的！可以在一个主号上发消息下级号也可以接受！主账号也可以更好管理各下级账号！

用户画像分析，后台可以清晰看到年龄分布情况，男女比例情况，兴趣爱好情况！等等详细情况都可以在后台上看到，看清以后可以侧重点向那里发展！活跃度，用户使用设备分布，地域分布，粉丝流量贡献等一系列大数据能抓取的后台上都能够得到！

同步平台，认证以后可以同步火山小视频，今日头条两个app！还可以跳转淘宝，京东，天猫app，在淘宝上开店的可以一键跳转，从抖音直接转淘宝！直接下订单进行收藏、购买！三方中任意哪家开店的商家其实都划算做蓝V，毕竟人更多，客户人群分布更广，无需去做优化，视频内容吸引人足以给你带来大批量的买家！

不是它不能赚钱，而是你不会使用！

还有很多的蓝V权益，也就是企业号权益！说多了可能感觉在扯皮

上证据：

很多人会问赚钱吗？难道钱是自己来的吗？花了600就想得到6000，60000甚至更多，你怎么不去抢，再者说要是开个VIP就能赚钱的话！小编马上借钱开VIP去！这些平台赚钱是靠自己的，平台给你机会，给你优惠，可是你不抓住那能怎么办？

分析分析

第一：你们是大V吗？靠流量吃饭吗？

第二：网络知识有这些靠网络起家的懂得多吗？再说，能熟练使用各种软件来进行修图修视频修音频吗？

第三：大数据网络时代，消息是需要散播出去的，酒香不怕巷子深不适合这个时代，这样的真的很少。除非你有强大的经济能力支撑着你，前期的亏损完全能够扛下来！或者是家族企业，有钱！但那样的依然有很多人做了，图什么。图的是趋势，大势所趋的情况下改变不了世界就改变自己！

第四：抖音现在视频有同款道具，还有很多的特效，平时看看别人的视频都能够自己制作，一部智能机即可！限制又没有！

第五：忙不赢，太忙了。有喝酒吃饭的时间就是没有拍照片做一个视频出来的时间，很简单的东西非得复杂化！一个简单的操作难的和登天一样。赚钱没有难的，只有懒的！哪怕制作了其中的几项挂上去，也对的起哪600元呀！

不怕你做，再大的困难都能给你想办法解决，只要你足够配合，天我都给你捅下来！你不配合的情况下，我上天你扯我脚！这样的确实带不动！马老板都带不动！

别再问我你这个能赚多少钱，赚多少钱取决于自己！在现在，认证蓝V的人不多，但是抖音平台人群多。我不知道有没有人刷到过一个小木头剑的，他刚开始只是发上来玩的，结果有多少评论，多少？多少人追着他问他多少钱一个？那个木头也没有多牛，我们小时候经常玩的，可是现在的孩子哪里有这样的待遇，而且木头奶凶奶凶的，觉得太可爱了！这就是抓住了顾客的心理和现在社会所缺少的童真！

玩的好的，都发财了！不懂把握机会的把钱都放跑了！小编曾经自己做淘宝的，优化和排榜还有就是店铺排名大家都知道很重要！再好的产品没有好的优化很难挤上去！除非有老顾客吃老本，或者说老顾客源源不断在创造新顾客！否则还必须自己动手或者专业运营的，美工的都要出钱聘请！

现在视频，图片就能抓来客户的平台你不用？还能同步其他平台，还是要等到大家玩剩下了你才开始玩？

我们的后续服务可以给到的是你想不到的，本来帮忙拍摄视频是收费的。可是技术部的还是觉得帮帮忙比较好，没准下次有什么新品还能给他提供！后台操作，由我们提供相关资料说明，还不会？消息发过来，时刻准备着！

似乎小编把推文都写成广告了！

不管怎样，都可以看看，不做也增加点知识量！毕竟抖音当前真的很火！

但如果您有需要，找我就对啦！