

# 京东自营招商入驻 - 淮北京东自营入驻多少Q - JD.COM

产品名称	京东自营招商入驻 - 淮北京东自营入驻多少Q - JD.COM
公司名称	四川爱店家企业服务有限公司
价格	.00/个
规格参数	下单时间:最快一周
公司地址	四川省成都市天府大道中段500号东方希望天祥广场
联系电话	13258150643 13258150643

## 产品详情

入驻京东不成功的六大缘故，你中了好多个？

京东商城618大促即将到来，针对要入驻京东的店家们而言心动不如行动时不再来。目前线上与线下安全通道结合的营销方式，已是必然趋势，做网上的店家可以好好地运用网络的优点，得到大量的曝光度和总流量。大家关键聊一下入驻京东不成功的六大缘故，防止我们踩雷。

一、入驻京东不成功的缘故

二、入驻京东的店家注意事项

一、入驻京东不成功的缘故

(一) 证书不兼备

许多厂家会看见进驻的品类愈来愈对外开放的京东商城，怀着试一下的情绪立即盲目跟风申请办理进驻，随意递交证书碰碰运气。可是却不知道京东商城对商家入驻证书查的严格，假如证书不兼备并没有做到京东商城的规定，会同时被京东商城避而不见，进驻不成功。

(二) 品牌影响力不够

京东商城网站内部的牌子不计其数，京东商城必须可以提供用户流量的牌子，假如你并没有品牌影响力、总流量，进驻通过率立即掉一大半。再再加上京东商城对品牌、产品的规定（能达到京东商城交易人群的要求，有一定特点的的产品）要是没有做到便是进驻不成功。

(三) 进驻品类、产品

京东商城的限招品类和热招类目会直接的影响到店家是不是可以进驻取得成功，店家尽可能挑选热招品类进驻，假如是限招品类可以找的代入驻平台协助。

#### （四）进驻商标logo

有一部分商城入驻不成功是由于商标logo不符合规定，尤其是立即选购商标转让的店家，京东商城审批时，审核商标logo是步，假如商标logo正处在出让情况及其一些出现异常情况，进驻会不成功。

#### （五）进驻机会

一个好的进驻机会，可以提升店家取得成功进驻的概率，除了招商合作风潮以外的进驻机会怎么找？例如：热招类目地发布后、重要的网上购物交易主题活动前（618、双十一这些）、电商行业动态性变动、京东商城的招商政策变动这些。

#### （六）品牌运营计划书

品牌运营计划书是店家初次面对京东商城的次简单自我介绍，这一印象是很重要的，京东商城的审批工作人员会依据该公司的领域行情、品牌发展趋势、是不是合适京东商城交易人群等要素来结合分辨该公司是不是能留到京东商城。

## 二、入驻京东的店家注意事项

1. 店家在填好进驻办理时的全部信息内容务必确保其真实有效、完好性和实效性。假如京东商城发觉到虚报证书信息内容将不可能再和该店家开展协作，而且会按照店家与京东商城签订的有关协议书开展解决；
2. 店家在进驻以前一定要掌握当下的进驻发展趋势和京东商城的招商合作动态性，一定不能怀着试一下的心理盲目跟风进驻，如果有找不到方向，并没有掌握的店家可以找的代进驻组织，事半功倍。

终，京商家想说，磨刀不误砍柴工，工欲善其事。期待此一篇文章能帮你一臂之力，有进驻问题的好朋友，可以向我咨询！