

# 拼多多无货源店群，新手操作流程新手小白如何做起来！拼多多网店无货源模式

产品名称	拼多多无货源店群，新手操作流程新手小白如何做起来！拼多多网店无货源模式
公司名称	山西力辛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区康宁街康宁大厦1201
联系电话	19935357294 19935357294

## 产品详情

拼多多无货源模式：

利用软件批量复制别人店铺的商品，加价上传到自己的店铺出售。客户在我们店铺下单后，我们根据客户的信息去厂家下单，由厂家直接给客户发货，客户收货后，我们赚到差价。无需囤货发货，不需要承担挤压资金的风险。

现在平台更是可以0元入驻，等店铺有利润后，再缴纳保证金（1000/店，店铺不做还可以取出来），如果你想创业，没合适的项目，电商是中小投资者合适的选择

无货源电商有什么优点：

1. 风险较小且可控：无货源电商模式不需要囤货。
2. 操作简单易上手：拼多多无货源模式核心的操作只有：1.选品；2.选择类目；3.采集上架；4.优化货源这几步，操作简便，并不需要多深的运营技术，对新手小白来说是一个福音。

新手操作无货源店铺一定要做好前期的准备工作，不要心急出单，做什么事情都是一个循序渐进的过程，不要太在意前期的利润，尽量找价格低的产品，加价少一点，先促进店铺的信誉和流量，等流量高起来后再上传一些利润高一点的商品。

首先，简单说一下利用拼多多赚钱的模式，主要是分两种：赚差价和赚佣金

1、赚差价：

采集淘宝销量高的产品。比如淘宝产品10元，我们加价3元，拼多多上卖13快。这样我们就赚了3元。或

许有人问，为什么加了3元还会有人买呢，我只能说，使用拼多多的人群与使用淘宝的人群不是同一批人，所以说价格差价并不受什么影响。面对的群体不同，价格自然不同。事实证明，加价卖，还是很好卖的，已经有人在操作了。

## 2、赚佣金：

就是采集联盟（比如淘宝联盟、京东联盟）有佣金的产品，比如淘宝产品10元，我们在拼多多上卖10元。佣金30%，这样我们就赚了3元。这种模式也是很好的。

好的的模式其实是差价和佣金一起赚。比如一件产品10元，佣金30%，我们在拼多多上面卖13元，这样我们就赚了3元差价和3元佣金。

以上就是拼多多赚钱的方法，也可以用软件实现，比店淘还简单。

另外，拼多多相比于店淘的优势：

- 1、不怕盗图，因为拼多多与淘宝是两个不同的平台，所以我们在拼多多上上架淘宝的产品，是不会侵权的。
- 2、没有投诉，没有违规。随便采集。这就是大的优势。
- 3、利用软件，可以在拼多多上上架200+产品，批量铺货。

可以采集多家货源吗？

做拼多多无货源店群的时候都是采集多家的货源，因为店群做的店铺数量比较多，与此同时店铺类目也会比较多。在大多数情况下，一家店铺是无法满足我们的上货需求的，于是我们就需要采集多家的货源。

商品的图片怎么获取？

做拼多多就有这点好处，不用装修，当我们把商品采集到我们的店铺时，商品的详情、主图、库存等数据都会一键生成。

有人来我们店铺下单后，但是却发现上家没有货了怎么办？

许多做无货源店群的朋友都会遇到这种问题，有顾客下单，我们正常去上家拍单，可是这时候上家这边显示没货了，这时候我们该怎么办？是直接让买家申请退款并下架商品吗？

拼多多无货源店群怎么精细化运营？

1.精选三级类目产品：在选品的时候我们要避开竞争激烈的类目，比如说服饰、鞋帽，我们卖家要将自己的目光聚焦在市场占有率不高，但前景广阔的刚需品上，例如：家居日用，亲子母婴、车载用品等等。同一家店好卖同一三级类目的产品，比如：卖杯子只卖杯子，卖各种各样的杯子，把杯子做精了。你说客户买杯子，看到你的店铺里面各种花样的杯子，能满足他的各种需求，他还会去其他地方逛吗？肯定觉得这家店很，随便买买也应该不会太差。是不是？

2.优化货源：我们在做无货源店群的时候，会碰到有的商品卖不动的情况，这个时候该下架就下架，千

万不要别手软，然后再重新其他优质商品！

们每天的工作就是选品，上货，出单，发货，提现，选品.....持续重复。这个过程当中，你只要可以坚持，三到五天就能出单见效益，一个月以后，你就能持续收货到订单的收益，三个月后，你就能通过不断的优化数据，或者其他形式，开始过上月入过万的枯燥生活。