



那么，这次系统升级，还有没有好的入驻天猫的办法呢？

这次系统升级，对自荐的影响很大，但对于我们这种直接与小二合作的服务商而言，没有影响。

我们依然只需要简单的基础资料，上面的这些信息，我们依然不需要，也不需要商家提供。

只要你的资料是干净没有提交过的，在我们这里，就可以坐等下店。

这就是走小二渠道提交的硬实力所在。

入驻天猫需要满足的条件和费用，并不是特别难，对于真正想入驻天猫的商家而言，都能很轻松地满足入驻天猫的条件，费用也可以缴纳。下面为大家总结一下入驻天猫需要的条件和费用。

入驻天猫需要满足的条件：

- 1、具备一般纳税人资格；
- 2、需持有商标注册证（即R标）；
- 3、营业执照注册资金100万元以上；
- 4、需国家商标局颁发的商标注册证；
- 5、需中国大陆内部的营业执照依法成立一年及以上。

现在通过自荐入驻天猫，需要另外提供的资料如下：

- 1、是否有主推或者爆款商品
- 2、具体商品计划
- 3、品牌简介
- 4、组织架构图
- 5、团队照片
- 6、投放年度金额
- 7、时间节奏
- 8、涉及产品

上面这些资料，都属于必须提供的资料，里面的很多资料，对于走自荐提交的服务商或者商家而言，都不知道该如何填写才好。

那么，如果你要走自荐入驻天猫，那么，入驻天猫的PPT运营方案该怎么做？

跟大家提供以下几点建议：

1、图片一定要清晰

2、如果有能证明自身实力的资料，一定要真实的，并且如实提供

3、排版要精美，不要堆砌文字

4、突出重点，不要啰嗦

5、内容不要太浮夸

商家自己认真做的运营方案，其实比自荐服务商做的要好，很多自荐服务商做的运营方案，让人不忍直视。

天猫个性定制类目入驻，天猫个护健康入驻