

# 新手怎么做好抖音直播带货?

产品名称	新手怎么做好抖音直播带货?
公司名称	海口龙华铁博涛文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	微信加 sk2324k 办理
联系电话	17677131251 17677131251

## 产品详情

直播带货近几年的发展非常火，如今也已经成为大多是电商商家的主要营销方式，很多人抓住了这个风口，赚得盆满钵满，同时也吸引了一大批创业者以及商家参与到直播带货这个风口当中，抖音直播作为目前人数很庞大的板块，是大多数直播带货商家选择的带货平台，那么对于新手创业者而言如何才能做好抖音直播带货呢?下面就随小编一起来了解一下吧!

### 一、确定直播风格

主播的直播定位大致可以分为这几方面：温柔型、搞笑型、可爱风、高冷型、睿智型、妖艳型等等。然后根据不同的风格去填充直播形式和内容。

定位是为了抓住适合自己风格的粉丝，风格可以偶尔有变化，但是要记住，稳定的风格代表了你的大部分粉丝的口味，变化风格只是满足粉丝对于新鲜感的追求。

### 二、主播职业认知

网络直播在部分人的认知中还是会觉得不是一个稳定可靠的职业，那么所以对于新主播来讲，主播职业化认知就很有必要，因为只有把直播当成职业的人才会用心探索，才能发展成长。

### 三、保持良好的心态

新入行直播的主播往往会出现迷茫，焦虑以及对自己能力不自信的现象，这种属于主播成长过程中的正常现象，保持学习调整心情合理的分配时间，才能事半功倍。

### 四、服装造型

(1)化妆要配合灯光效果

(2)妆发效果要符合自己的直播风格，衬托主播气质

(3)服饰风格符合要求，不违规

(4)发型和饰品的搭配效果更好，切记乞丐头就不要出现在镜头里

(5)造型和服装很好每天不同款，这样会有新鲜感

## 五、直播定位和市场调研

正所谓知己知彼，才能百战不殆。

对于新手来说，在初始阶段一定不要盲目的开播和实验。在开始直播之前，可以先问问自己：

- 1、你喜欢哪类型的直播,喜欢谁的直播，为什么?喜欢他的哪些点吸引|你。
- 2、你不喜欢哪种直播,为什么?你讨厌哪些点。
- 3、如果是你做直播,你希望是怎么样的,有什么是不能接受的。你有什么顾虑?

同时还要熟知平台直播带货规范，平台哪些货能带，哪些不能带;直播时需要注意的点有哪些。

更要想清楚你要打造一个什么样的主播人设。

在KOL的时代,你的粉丝会因为喜欢你这个人,对你产生信任感,而购买你的东西;而不是因为你像哪个明星。

还要做好直播心态建设。

直播和短视频不同，所有的内容和互动都是及时的，双向的。你的一举一动都会实时呈现在镜头前，而且直播时长短则1个小时，长达数十个小时;要做好能吃苦耐劳的心里准备。

综上所述，关于新手如何做好抖音直播的内容介绍到这里就结束了，相信大家看完对此有了一定的了解，完事开头难，重在坚持，做抖音直播同样如此，是一个不断学习与积累的过程，毕竟没有谁一开始做就非常成功的，包括如今的头部主播都是一步一步走过来的，所以说只要大家认真去做，那么肯定会有机会的。