

2022抖音小店还好做吗？新手小白怎么做？

产品名称	2022抖音小店还好做吗？新手小白怎么做？
公司名称	海口龙华铁博涛文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	微信加 sk2324k 办理
联系电话	17677131251 17677131251

产品详情

对于大数据电商这个行业那么蒸蒸日上，入行的朋友们把半个月或两三个月的都做得又强又大，那么作为零粉丝新手我们可以做吗？

01

首先，要了解什么是抖音小店。简单来说，抖音小店无货源就是在全网筛选出我们需要的商品（一般选择淘宝或者拼多多），采集之后进行简单地优化处理，再加价上传到我们的小店里，当小店有出订单的时候，就需要我们去上家拍下原商品，再填上买家的信息，等到买家收货之后，我们就赚到了商品的差价。

并且抖音小店，一不需要自己拍视频和直播卖货，二不需要自己囤货，三不需要自己发货。操作简单，风险较小。所以，零粉丝新手也可以做。

02

如果选择开一家抖音小店的话，需要准备些什么？其实很简单，一张营业执照，和相应的保证金都可以了，营业执照一般在3到5天就能下

来，保证金范围在2000-20000之间，一般情况下只需要5000 左右就可以了。节省了很多的时间和金钱成本。接下来，只需要注册和绑定账号，等待官方审核就可以了。审核通过之后，我们的小店就算开好了。

03

在零粉丝的情况下抖音小店的流量又该从哪里来？其实这个问题抖音官方已经帮你解决大半了。抖音自从2019年就已经明令禁止，第三方电商平台的商品链接进入抖音直播间，并且还开发了精选联盟。抖音平台内的主播达人想要带货，只能选择抖音平台内的商家，这样一来抖音就实现了流量闭环。

我们只需要把商品免费上传联盟，设置商品的佣金，达人在联盟看到自己喜欢的商品，就会挂在自己的商品橱窗里，或者小黄车上，并用自身的流量，通过短视频，或者直播的方式把商品推销出去。顾客在直播间下单，达人可以得到商品的佣金。我们也能获得盈利。

04

抖音小店无货源模式有这么多优点，也会有一定的门槛。但是有门槛是好事，也一定程度上保障了开店商家的利益，延长了项目的红利期。

但是对于新手来说，却不那么简单。尤其是有些新手自己摸索，并不了解平台的各种规则，常常会因为违规操作被平台处罚，轻者警告，严重的还会扣除保证金造成一定的资金损失，严重的甚至会被平台清店，功亏一篑。也有明明努力经营了，却销量只下不上，迟迟度过不了新手期。

而我们会助你度过新手期，帮助每一位商家在抖音这个平台做强做大！