

# 天猫入驻具体运营计划书ppt，天猫入驻拒绝两次

产品名称	天猫入驻具体运营计划书ppt，天猫入驻拒绝两次
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

## 产品详情

天猫入驻具体运营计划书ppt，天猫入驻拒绝两次

品牌影响力，不是说靠那种廉价劣质的包装，在互联网上留下一点信息记录就能提高的，这恐怕商家你自己都难以置信，这样简单做点小宣传就能够提高品牌影响力，进而提高入驻成功率？很明显不可能，如果真花钱给自荐服务商去做所谓的品牌影响力提升的包装，那么这个智商税交的有点不值得，他们的包装套餐收费再8800-13000之间，你看对方给你的报价是坑了你多少。

言归正传，因为“品牌影响力不足”被驳回了，该怎么办呢？

首先，不要急着提交第二次；其次，不要听信自荐服务商的去做包装，也不要去买什么品牌影响力提升的套餐。然后，检查自己的资料，有没有真的按照要求提交，是否清晰完整，文案那些写的是否用心如果你想继续自荐，那么检查完一个星期后，你自己再去自荐吧。

想要成功入驻天猫PPT要做好，天猫运营计划书PPT是成功入驻天猫的重要环节，内容不仅要简单明了、言简意赅，还要完美将企业品牌、实力等优势展示出来。只有把这些优势展现的淋漓尽致，天猫平台才能看到你真正实力，不会将商家的申请拒之千里。

如果是由天猫小二直接操作入驻，则不需要用到PPT运营方案。

如果品牌影响力大，那么市场认知度也会更高，那就会给天猫引来流量。那自然天猫是双手拥抱你的。为什么一些品牌能够得到天猫邀请入驻？他们庞大的品牌影响力，就是天猫邀请他们的原因之一。如果品牌在网络上连一条报道和新闻都搜不到，又谈何拥有挤进天猫的实力，连机审都看不过去了。根据多年的代入驻经验指出大思路：就是要在线上线下等各个渠道根据天猫的招商评分指标去打造品牌影响力及市场影响力。这些网络痕迹经过时间的沉淀，越久越真实，同时积累自己的品牌管理、门店运营等方面的经验及能力，提升品牌影响力，这些都是需要一定时间的。天猫事先会从品牌影响力、消费者需求、天猫市场结构综合评估，自建品牌池，符合标准的品牌，可直接跳过品牌评估阶段，提交申请即可进

入资质审核阶段。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

2、线下半年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资质的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额

关于拥有一家天猫店，是通过自己搞还是找代办，首先得认清现实：天猫入驻的难度，大吗？

很明显，入驻的难度肯定是大的，不然不会有这么多从事天猫代入驻行业的服务商。

商家自己提交入驻，往往没法成功下店，因此，很多商家不得不将希望寄托于服务商身上，那么问题又来了：

天猫代入驻服务商的入驻成功率就一定高吗？

天猫入驻具体运营计划书ppt，天猫入驻拒绝两次