

快速上架团购，开通团购引流到线下门店，解决到店不足的问题

产品名称	快速上架团购，开通团购引流到线下门店，解决到店不足的问题
公司名称	重庆抖星网络科技有限公司业务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	重庆市万州区渝东花园路287号
联系电话	17784740311

产品详情

美容店、足浴店开通抖音团购增加线下门店下单量

从现在的消费情况来看，团购已经成为了现代人热爱的一种消费方式。一个便宜九个爱，没有人会不喜欢这种好事，不仅是年轻人，就连中年人都愿意通过团购进行消费。团购不仅能够提高曝光率，而且还能够增加业绩。自然这种销售活动，各个商家都会愿意将自己的店面加入团购营销中。如今在美容业竞争激励的时代，美容院的管理者自然也不会想要错过这个商机，也有很多的美容院的项目加入到团购活动中。利用团购营销活动，广开客源，提供美容院的业绩。

一、讲求诚信，信用为本

团购是一个讲求诚信的营销活动，如果因为团购价格低廉就给顾客不好的产品，那么就算这段时间有好的业绩，但是口碑下去了，之后的营销生意也不会太好做。现在是一个讲究诚信的社会，对于任何一个商家来说，诚信是企业生存的基本。一家美容院想要与顾客进行长期的合作关系，就必须要以信用为本进行营销。团购营销活动作为网络销售模式，如果没有信用为保障，是很难持久经营下去的。毕竟在网络发达的时代，一点点不好的名声就会被迅速的扩散开来，就算之后再做什么事进行弥补，都很难挽回声誉。顾客进行团购基本的需求，就是希望用低廉的价格得到优质的服务。顾客的预期心理和美容院的服务保证是团购持续进行辖区的基本。也就是说，不论是团购顾客，还是非团购顾客进店消费，都是平等对待。如果不能兑现承诺，那么也就会让顾客感受到一种上当受骗的感觉。

二、低成本，高利润

目前很多消费者很喜欢进行团购，其主要的原因也是因为团购内容划算。当然对于美容院来说，口碑很重要，但是其主要的目的还是要盈利。团购除了要承受一定的价格压力之外，就是要通过这种方式进行口碑的宣传，为美容院带来更多的顾客。当然美容院要是想从低廉的价格团购中得到赚钱的机会，那么美容院在运营的过程中就必须要考虑成本，提升利润空间。所以在发布团购活动的时候，就要相应的设置一定的门槛。无论是价格还是在比例上都要进行合理的限制。如果这个团购的价格是赔钱的买卖，

那么小编认为这种团购是没有必要继续进行下去的。一位打价格战进行团购吸引顾客，这是十分不明智的做法。

三、优质服务，提升顾客忠诚度

对于美容院来说，团购不仅仅是一次性的交易，更重要的是在团购之后进行的第二次消费，或者是已经转介绍和口碑的推荐。所以团购服务是为美容院提供一个直接与顾客接触的机会，如果能够在交易过程中为顾客提供让顾客满意的服务，为顾客提供一个良好的影响，那么对于口碑相传或者说是第二次消费是相当有帮助的。美容院想要从团购入手，广开商路，就必须要提高顾客的服务质量，才能够使美容院和美容院形成长期稳定的消费模式。

抖音团购,美容团购,足浴团购,开抖音团购,团购开蓝

抖音团购是目前有效的推广引流方式滴滴重庆抖星为你快速上架团购，开通团购引流到线下门店，解决到店不足的问题