

# 保税区转厂为什么能够退税？有什么政策扶持？

产品名称	保税区转厂为什么能够退税？有什么政策扶持？
公司名称	深圳市浩通天成国际物流公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【深圳进出口加工保税区】兰金十一路成城发工业园A栋601号
联系电话	13028866099 13025161612

## 产品详情

出口加工区自成立以来就享有“境内关外、入区退税”政策。即货物出口到深圳出口加工区即视同离境，可办理退税。企业只需再从保税区将货物进口即可完成进出口程序，这样可以节省运输成本和时间。出口加工区的功能和政策优势不但为企业节省了大量的运费，而且增强了企业产品的竞争力。企业进料加工，深加工，结转货物如需内销不用先出口到香港再申报进口，在深圳出口加工区即可实现转厂

跨境服务贸易项下的跨境交付模式通过互联网或信息技术手段交付完成，普遍不需依托实体商业存在和货物载体，增加了数字服务企业跨境避税、利润转移的隐蔽性，存在侵蚀国家税基的可能。对此，可参考美欧等发达国家政策，适时推出“数字服务税”，对跨境数字产品及服务进行税收规制并加强纳税监管，避免税收流失。

保税区转厂特点总结：

- 1、对于加工贸易企业利用保税区转厂可以达到退税目的，而且可以解决报关商品编码及商品名称资料不符的问题。
- 2、保税区转厂可以让一般贸易企业与加工贸易企业转厂,有进出口权的企业在保税区办理正常出口而且达到退税的目的，没有进口权的企业可以买单出口。
- 3、保税区转厂代替香港转厂,节约运输成本。
- 4、效率：进出保税物流园区以及手续办理只需半天的时间。

买卖双方转厂的需求定位：

买方——现阶段经济背景下，买方通常是外商(美、欧盟、台、新、港、日、韩)在大陆设立的，这些企

业拥有保税功能的手册(书面语是加工贸易登记合同)。利用这个手册，实现料件免税进口，产成品核销出口时，整个生产过程不存在缴纳关税的问题。

为了达到保税生产的目的，遵循两头在外的国家贸易政策，所以外企采购料件时对供应商提出转厂的要求。这是转厂发展的根本也是普遍存在的因素。

外商买方需求点拨：实现手册保税进口料件或配件或美金结算化解汇率风险。

卖方——目前民营经济发展整体尚薄弱，作为大中型外商企业的供应商，只能按照实力雄厚的外资客户要求行事，这是目前市场经济下的交易现实。所以，卖方集中在民营企业。

转厂案例讲解：

加贸企业A从国外进口料件塑胶粒，在国内生产出半成品五金塑胶片，然后复出口核销。东莞另一加贸企业B从国外进口料件五金塑胶片，在国内生产出成品五金，然后复出口核销。

说明：A需出口核销的半成品刚好是B需进口的料件，通过转厂A就可以把五金塑胶片销售给B。

在转厂过程中，A等于把五金塑胶片出口核销了，B等于从国外进口了五金塑胶片，B把A的五金塑胶片生产出成品五金后依然出口核销。

总结：加工贸易企业转厂 无数企业遇到这样一个情况：国内一般贸易企业A希望把公司的产品销售一个加工贸易企业B，但B要求。A给他转厂，否则不能采购A的产品。因此国内一般贸易企业A需要解决转厂问题。

无经营权内资企业与外商之间通过转厂交易注意事项

### 1、报关

方法一：直接委托进出口公司办理，缺点费用过高；

方法二：通过第三方解决无出口报关单问题，而后操作，目前市场上较为普遍；

方法三：申办进出口经营权，增强话语权，减少交易成本，而后\*\*第三方做运输和保管。

### 2、运输

在经保税(物流园)区或香港做转厂时，在某些情况下(如购买方不在深圳等)需要用到中港车、车或一般车辆，需要根据实际情况分析判断再选择优化方案。对供应商的选择很重要。

### 3、手续

由于不同保税区之间的政策存在差异，不同地区的办事效率也不一样，所以在不同的区域保税区运作下，时间、单据和操作上会有部分差异。秉承区位、政策、供应商操作熟练程度等因素加以选择需要谨慎待之。

保税区的出口复进口业务俗称“保税区一日游”，在此操作模式出现之前，国内的加贸企业一般是先将货物出口至香港等地区（即实际离境）以实现出口核销或退税操作，再从香港办理进口手续，但这种一

日游的操作周期长、手续复杂、港车运输/装卸/压夜风险成本高，现在利用保税物流园区的“入区退税”优势可实施“先出口、再进口”，以手册进口的进料或来料加工货物，无需过港无需转车卸货（非实际离境），即可在园区内当天完成出口复进口核销退税操作(货物入区即当出口即享退税)，在14天内可拿核销或退税联