2022汉方视康新版系统开发

产品名称	2022汉方视康新版系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

汉方视康新版系统开发，汉方视康新版软件、汉方视康新版系统、汉方视康新版程序、汉方视康新版平台搭建、汉方视康新版平台、汉方视康新版搭建、汉方视康新版模式、汉方视康新版奖金制度、汉方视康新版源码、汉方视康新版系统软件定制开发需要多少钱。

特别提示：本文仅供开发需求者模式参考，本公司是系统软件开发公司，非平台方，玩家勿扰!

汉方视康系统app开发详解：

1、秒结式

一、自用省钱，分享赚钱

下单399，获得合伙人资格+一套汉方视康护眼喷雾。

A.直推一个合伙人，公司奖励100元（秒到）

B.间接推荐一个合伙人，奖励10元（秒到）

间接只享受一代，目的是为了安全，不踩法律红线。

二、总代

条件：1.直推至少五个横排

2.团队累计50套

收益：

A.直推一个合伙人：150元

B.见单：40元（合伙人）

C.平级（平一级8元，平二级12元）

以上奖励均秒到。

三、全球CEO

条件：

1.横排至少培养两个总代

2.团队累计500套

A.直推一个合伙人：200元

B.见单：高80元（合伙人推荐：80元，总代推荐：40元）

2、月结式

一、全球CEO，每月所有399订单，每单8元平均分给达成CEO级别的领导人。

举例，本月公司完成2万单，公司拿出16万奖励。假如CEO有50人，则每位CEO领导人可以分红160000÷50=3200元。每月5日之前准时分红。没有任何业绩考核，只要达成就能参与。

二、一星CEO领导人。

横向培养两位CEO领导人。公司拿出所有399订单的5元平均分给一星领导人。目前公司仅有十多位一星CEO领导人。

举例：公司当月完成2万单，则拿出10万元平均分给所有一星领导人。10万÷10=10000元，意味着每位一星领导人可以拿一万分红。同样每月5日之前兑现。

三、二星CEO领导人

横向培养3位CEO领导人。公司拿出所有399订单的4元平均分给一星领导人。目前公司仅有7位二星CEO领导人。

举例：公司当月完成2万单，则拿出8万元平均分给所有一星领导人。8万÷7=11400多元，意味着每位二星领导人可以拿一万多分红。同样每月5日之前兑现。

四、三星CEO领导人

横向培养5位CEO领导人。公司拿出所有399订单的3元平均分给一星领导人。目前公司仅有一位三星CEO领导人。

举例：公司当月完成2万单，则拿出6万元平均分给所有3星领导人。6万÷6=60000元，意味着每位3星领导人可以拿6万分红。同样每月5日之前兑现。

同时，三星领导人所有团队订单，每一单额外奖励5元。也就是说，如果这位三星领导人团队当月完成10000单，那么公司额外奖励三星领导人5万元。（月结）

3、收租式

一、区/县代

一次下单200套，可以申请成为区/县代。

所有本地区（以快递落地地址为准）每一个399订单，奖励代理5元。无论是谁开发的市场。

举例：贵阳市南明区，本月有5000单寄到南明区，那么南明区区代可以得到2.5万元收入。

上级推荐人得到没单1元，也就是5000元。

只要达成公司2星级CEO，公司免费赠送一个区/县代。

二、市代

一次下单1000套，申请成为市代。

所有本地区（以快递落地地址为准）每一个399订单，奖励代理4元。无论是谁开发的市场。

举例：贵阳市市代，本月贵阳市有10000单寄到贵阳市，那么贵阳市市代可以得到4万元收入。

上级推荐人得到每单1元，也就是1万元。

以上就是汉方视康新零售的制度。非常符合当下的新零售模式。主要优势：

1.合伙人——总代——CEO，升级不加钱。除一次性升级除外。

2.自用省钱，分享赚钱

3.不囤货不发货

4.别领导人能够拿到该得的收入。中级领导人也能过月入过万甚至十万。初级合伙人能够月入5千甚至以上。