

# 枣庄拼多多运营培训-无货源开网店培训公司一对一教学

产品名称	枣庄拼多多运营培训- 无货源开网店培训公司一对一教学
公司名称	潍坊云森网络传媒有限公司
价格	2980.00/年
规格参数	
公司地址	山东省潍坊市潍城区月河楼商务大厦
联系电话	15505368484 15505368484

## 产品详情

### 1、商家入驻

入驻拼多多肯定是个环节，这个流程比较简单，无非是大家百度搜索拼多多，点击商家入驻，然后准备好手机号，身份证，银行卡，按流程操作就行。说明一下，目前拼多多是0元入驻，至于店铺保证金，等店铺盈利后提现再交也可以。

### 2、店铺定位

注册店铺，需要完成店铺的定位，也就是选择店铺的方向，类目，以后的商品等，这一点其实需要卖家提前想好，自己要开家什么店。品类太多，无法一一评价，总之选品类遵循一个原则，需求大，竞争小，利润不错。

### 3、寻找货源

选择好店铺方向和定位后，需要商家找到合适的货源，对于全职认真做的商家，建议找实体货源，比如批发市场，工厂等，这种货源稳定，量大，价格低。如果兼职或者副业开店，不想囤货，可以直接网上找货源，比如采源宝，阿里巴巴，世界工厂等。

### 4、模仿同行

开店，找货源只是门槛，其次就是要宝贝上架，店铺装修，放主图，关键词等等，这个环节，对于新手

卖家来说肯定还是觉得无从下手，好的方法其实就是去参考同行销量排名靠前的，研究对手如何做的主图，详情页，如何定价，店铺装修风格等。这些都是把弯路走遍了的，新手卖家可以直接参考借鉴思路。

## 5、完善基本数据

做好以上这些，也不是说就可以坐等开单，对于新店铺，新品上架，没有基础销量，没有评价，什么都是0，那就算有流量进来，也很难有转化。所以这一步卖家需要把基础人气做起来，比如通过亲戚朋友，或者多多进宝等，完成批销量和评价。

## 6、完善客服和售后

基本上做好以上5步，陆陆续续就会出单了，这个时候，卖家需要多用心做好服务和售后，这样才能保证买家好评甚至积累回头客，做好这些，店铺才会越来越好